



Yaşamınıza “artı” bir katıyoruz

ELGİNKAN TOPLULUĞU YAYINIDIR



19

NİSAN
2010

Bahara merhaba

Kayal edin.

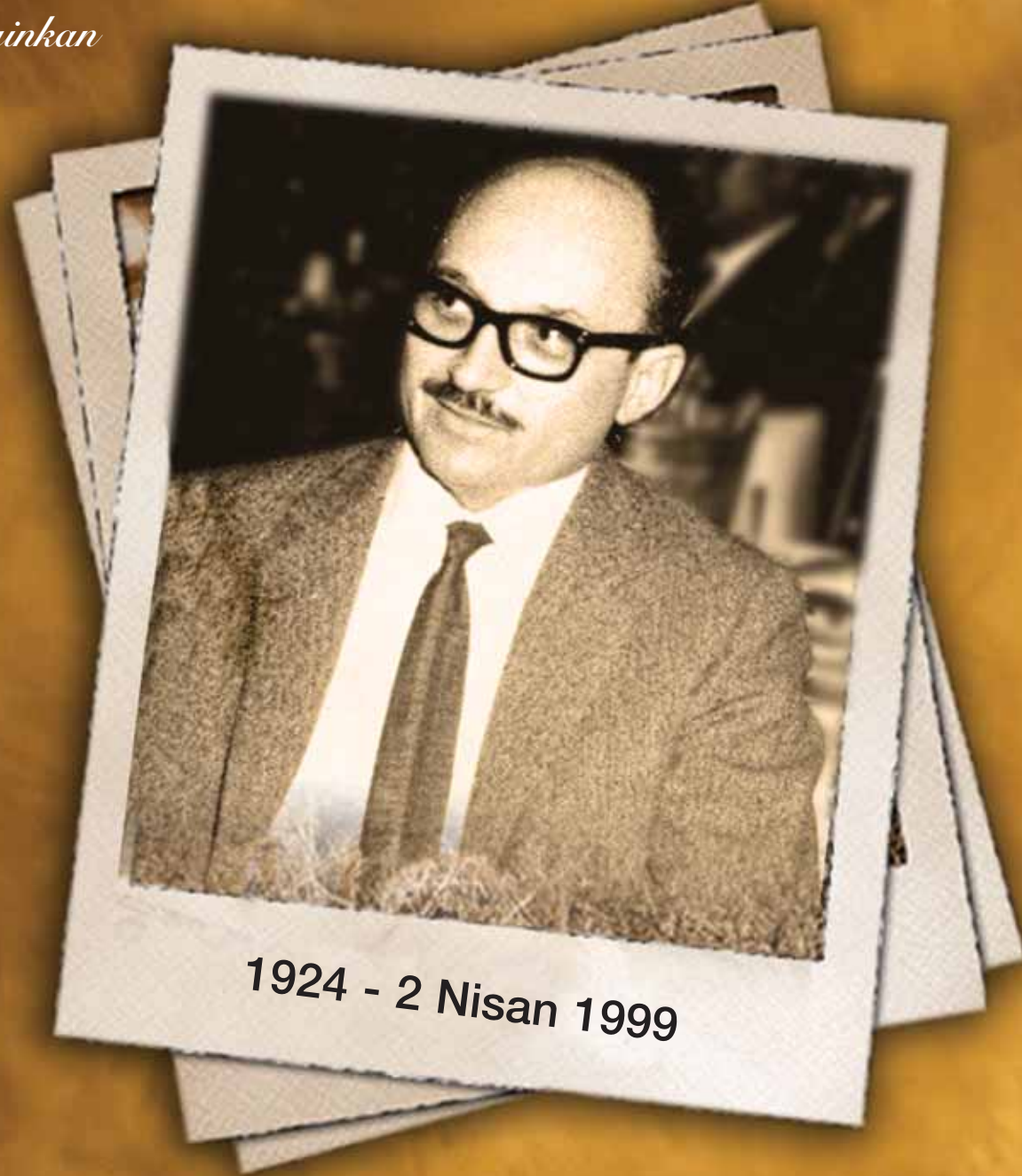
Kayal etmek yaratıcılığı geliştirir.

Kayal etmek, düşünmek en kolay şeydir.

Çünkü bir bedel ödenmez.

Ama bir bedel ödeyecekseniz de, iki kere düşünün.

K. Ekrem Elginkan



s. 5

Elginkan Holding Teftiş Kurulu Başmüfettişi Enver Eren, denetimdeki yetersizliğin küresel çapta ekonomik krizlere bile yol açabileceğini söyledi.

Elginkan Vakfı tarafından, teknoloji ve bilim insanların yaptığı araştırmaları ortaya çıkarmak ve teşvik etmek amacı ile dördüncüsü düzenlenen Türk Kültürü Araştırma ve Teknoloji Ödülleri, sahiplerini buldu.



Hitit dilinde “bal” anlamına gelen Melid, şehri ele geçiren Araplar zamanında Meletiyye oldu. Selçukluların “saadet şehri” dedikleri Malatya, sulak ve bereketli topraklarıyla insanları kendine çekmeye devam ediyor.

Ekonomide sürdürülebilirliğin sağlanması gerektiğine dikkat çeken Uğur Civelek, üretimi destekleyen bir ekonomik model geliştirilmesi gerektiğini söyledi.



s. 30



s. 32

Solar Future 2010 Konferansı’nı düzenleyen Prof. Dr. Nilüfer Eğrican, “Güneş uygarlıktır, hayattır, her tür besinin kaynağıdır. Güneş, gelecek için çabalamaya değer bir nesnedir” diye konuştu.

İÇİNDEKİLER

4 Başlarken

5 Vizyon

Enver Eren:
“Denetim, yönetimin
asli unsurudur”

Vakıf’tan

8 Türk Kültürü Araştırma ve
Teknoloji Ödülleri
10 “Özgün Çözümler” desteklendi

Şirketlerden

11 Elginkan Holding
Prof. Dr. Ahmet Aydın
“Taş Devri Diyeti”

14 EMAS

Isı Grubu bayileri
Antalya’da buluştu

Birlikte başarmak

20 Tara Yapı
Bekir Zabcı
22 Aksimum
Ali Rıza Yıldırım

23 Gezgin

Malatya
Suyun hayat verdiği şehir

27 Birlikte başarmak

Akış Yapı
Kemal Yıldırım

28 Üretim

EMAS Fabrika Müdürü
Alirıza İlik: “En verimli kombi
tesisini kurduk.”

30 Global Bakış

Uğur Civelek:
“Sürdürülebilirlik için, güvenilir bir
ekonomik ve siyasal ortam gerekir”

Akademik görüş

32 Enerji ve mimari yenileniyor
Prof. Dr. Nilüfer Eğrican: “Güneş
gelecektir.”

34 Prof. Dr. Altuğ Şişman:
“Enerji trenini kaçırmayalım”

36 Dr. Ayşin Sev
“Sürdürülebilir mimari”

38 Prof. Dr. Zeynep Ahunbay:
Tarihe kadın eli değdi

40 Dr. Duygu Erten:
“Yeşil binalara ilgi artıyor”

42 Tasarım dünyasından

Engin Dalyancı
Banyolarda Akdeniz rüzgârı

43 Ajanda

Yenilenme zamanı...



Mevsimin değişmesiyle doğada kendini hissettiren canlılığı içeri almanın belki de tam zamanı. İş stresinden, kış yorgunluğundan ve ülkede yaşanan krizlerden bir an olsun kurtulup kafamızı dışarı çıkartalım. Umut ve hayat dolu güneş bizi çağırıyor. Belki de bu sayede kış aylarının getirdiği olumsuzluğu üstümüzden atabilir, işimizde daha verimli, özel hayatımızda daha mutlu hale gelebiliriz. Hayatın mucizesine tanık olmak bile mutlu olmak için yeterlidir kimi zaman.

Bundan 11 yıl önce, 2 Nisan 1999'da Kurucumuz Hüseyin Ekrem Elginkan'ı kaybettik.

Bu yüzden Nisan, Elginkan Topluluğu üyeleri için hüznün de ayıdır. Eminim ki Topluluk üyesi herkes, onun eksikliğini yürekten hissediyor. Ekrem Elginkan'ın bize kazandırdıklarının değerini daha iyi anlamalı,

daha çok yolumuz olduğunu bilmeliyiz.

Kurucumuzun bize kazandırdığı değerler, yenilenebilir ve sürdürülebilir bir kurum yaratmanın da temellerini oluşturuyor. “Ebedi Müesese” kavramı, bu yenilenmenin en güzel göstergesi. Kendisinin vizyonerliği ve ileri görüşlülüğünü zaman geçtikçe daha iyi anlıyoruz.

“Bahar”ın yenilediği hayata şahit olurken; Ekrem Elginkan'ın bize ve toplumumuza neler kazandırdığını bir kez daha düşünmeliyiz. Artan rekabet koşulları, yorucu iş yaşamı ve modern hayat; çabalarımızın hangi kanallara yöneldiğini unutmamıza neden olabiliyor. Elginkan Topluluğu'ndaki bireylerin çabası, vakıf sayesinde daha güzel bir gelecek yaratmaya yöneliyor, hayatı yeniliyor.

Teftiş Kurulu Başmüfettişi Enver Eren ile yaptığımız söyleşi ise geleceğe yönelik umutlarımızı artıracak nitelikte. Sıkı bir tarih okuru olan Eren, Kurucumuz Ekrem Elginkan'ın “tarihten çıkartılan derslerin geleceği aydınlattığı” mesajını da bizlerle paylaştı.

EMAS Fabrika Müdürü Alırza İlik, yenilenen ve Manisa'ya taşınan müthiş kombi fabrikamızı “Artı 1” okurlarına anlattı. Türkiye'nin 1 numaralı kombi fabrikasında gördüklerimiz, bizi gerçekten çok mutlu etti. Kendisinden yenilenebilir enerji kaynaklarına yapılan yatırımlarla ilgili bilgiler de aldık.

Cennetten bir köşe olan, kayısı şehri Malatya'dan birbirinden güzel karelerle geri döndük. Malatya'yı ELMOR ve EMAS bayimiz Hür ve Veli Ağbaba kardeşler ile keşfettik. Battalgazi'den Yeşilyurt'a, enfes mutfak kültüründen tarihi Darende'ye, şehri köşe bucak dolaştık. Sultansuyu'ndaki harada bir aylık tayı sevindik, Aslantepe'de uygarlığın otuz katmanına birden şahit olduk.

Malatya'nın izini İstanbul'da da sürdürdük. İstanbul'daki E.C.A. bayilerinden ikisi Malatya kökenliydi. Tara Yapı'dan Bekir Zabcı, Aksimum Yapı'dan Ali Rıza Yıldırım, Akış Yapı'dan Kemal Yıldırım ile hem E.C.A. bayiliğini hem de Malatya'yı konuştuk. Her iki bayimiz de “Cennetten bir köşe” diye anlattıkları Malatya'yı yaşamaya devam ediyor.

Dergimizde kurucumuzun bize miras bıraktığı “Ebedi Müesese” ilkesiyle yakından ilişkili iki kavramı da inceledik: “Yenilenebilirlik” ve “Sürdürülebilirlik”. Güneş enerjisinin tartışıldığı Solar Future 2010 etkinliğinde, konuyla ilgili çok önemli görüşler dile getirildi.

Kurucumuzu anarken; bize miras bıraktığı maddi manevi değerler sayesinde Elginkan Topluluğu'nu “Ebedi Müesese” olmaya biraz daha yakınlaştırdığımızı sevinerek görüyoruz. Bu, hem bize bırakılan bir miras hem de Ekrem Elginkan'a olan bir gönül borcunun gereğidir. Bize 2 bin 500 yıl öncesinden seslenen filozof Herakleitos'un dediği gibi “Hayat akar” ve yenilenmeye devam eder. Yeter ki değerlerimize ve hayata sahip çıkalım. Başkansız geçirdiğimiz 11 yılın ardından kendisini, bize bıraktığı eşsiz manevi miras nedeniyle minnetle anıyoruz...

Jülide Nemlioğlu
Jülide Nemlioğlu

Elginkan

ELGINKAN TOPLULUĞU

Adına İmtiyaz Sahibi
A. Yücel Unan

Genel Yayın Yönetmeni ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Jülide Nemlioğlu

Yayın Kurulu

Arif Pakkan, Deniz Kılıç, Ekrem Erkut, Habibe Akşit,
Hande Suran, Hakan Ürün, Seda Altınok,
Soner Özen

Yayın Yönetmeni
Ülkü Karaosmanoğlu

Editör / Özer Sayın

Görsel Yönetmen / Metin Özkan

Fotoğraflar / Batuhan Kıran

Yapım
Kesişim Yayıncılık ve Tasarım Hizmetleri A.Ş.
Tel: (0 212) 337 51 99

Baskı ve Cilt
Elma Bilgisayar ve Basım
Halkalı Caddesi, No: 164 B-4 Blok
Sefaköy-Küçükçekmece/İstanbul
Tel: (0 212) 697 30 30

İletişim Adresi

Elginkan Holding A.Ş.
Kemeraltı Caddesi, 17/5-6-7, 34425
Karaköy-İSTANBUL
Tel: (0212) 293 30 00 www.elginkan.com.tr

Yayın Türü / Yaygın, Süreli

Baskı Tarihi / Ocak 2010

TEFTİŞ KURULU BAŞMÜFETTİŞİ ENVER EREN:

“DENETİM, yönetimin asli unsurudur”



Denetim faaliyetinin yönetimin temel unsurlarından biri olduğunu belirten Teftiş Kurulu Başmüfettişi Enver Eren, uyarıcı ve yapıcı denetimden uzaklaşmanın küresel çapta ekonomik krizlere bile yol açabileceğini söyledi.

Sıkı bir tarih ve sosyoloji okuru, çalışanların danışmanı, yönetim sistemleri konusunda başvuru kaynağı ve Elginkan Holding Başmüfettişi: Enver Eren. Statik, geleneksel ve geriye dönük denetimi yeterli görmeyen Eren, faaliyetlerinin geleceğe yönelik bir yatırım olduğunu düşünüyor. Okuduğu binlerce sayfa kitaptan çıkardığı yüzlerce sayfa notla sürekli “ebedi müesese” olmak üzerine düşünceler üreten Eren ile kurulun faaliyetlerini ve topluluk bünyesinde geçen 24 yılı konuştuk.

Genç yaşta iş hayatına atılarak ticaretle uğraştınız. Profesyonel hayata geçmeden önce ticaretle uğraşmak, kişisel ve profesyonel olarak size neler kattı?

Çalışma ve eğitim hayatım hep birlikte yürümüştür. İlkokuldan sonra 1961 yılında çalışma hayatına fiilen başladım. 1967–1978 yılları arasında yaptığım inşaat müteahhittliğini, ülkenin içinde bulunduğu güvensiz ortam nedeniyle bırakmak durumunda kaldım. 1978–1979 yıllarında yüksek lisans programını sürdürürken girdiğim imtihan sonucunda müfettiş muavinliği sınavını kazandım. Devamında da, 1979–1986 yılları arasında Makine Kimya Endüstrisi Kurumu'nda müfettiş olarak görev yaptım. Elginkan Topluluğu'ndan gelen talep üzerine 1986 yılında Topluluk Teftiş Kurulu'nda göreve başladım. Halen görevimi başmüfettiş olarak sürdürüyorum.

Çalışma hayatımda değişik konumlarda bulunmak, bana çok önemli bir deneyim kazandırdı. Her şeyden önce; olayları, toplulukları ve insanları; tabandan tavana, yatay ve dikey, bir bütün içinde değerlendirme anlayış ve yaklaşımı kazandım. Hakkaniyetle, ciddiyetle ve empatiyle davranıldığında insanların hedeflerde birleşme potansiyeli olduğunu gördüm.

1986 yılında, Elginkan Topluluğu'ndan gelen teklifi kabul ettiğinizde neler bekliyordunuz? O günlerde Elginkan Topluluğu ve markaları hakkındaki görüşünüz neydi?

Elginkan ve özellikle E.C.A. markasının Türkiye çapında hacim bakımından özel sektörün ilk 10'u içinde bulunması; marka, kalite ve güvenilirlik bakımından birinci planda olması dikkatimi çekmekteydi. Hatta halk arasında Elginkan Topluluğu için “Gizli Dev” ifadesi kullanılmasının nedeni de Sayın Ekrem Elginkan'ın gözlerden uzak ve sade yaşamıydı. ➡

Bunun yanı sıra; kurumsal yapının çalışma anlayışına uygun olması, yöneticilerin kurumsal kültürden gelmesi ve nihayetinde vakıf kültürünün kurumda egemen olması gibi nedenler de kararımı etkiledi. Görevi kabul ettiğimde ilk 10'daki konumumuzun, en azından devam edeceğini de biliyordum.

Elginkan Topluluğu içinde geçen yıllar sizi nasıl değiştirdi, neler kattı?

Her şeyden önce ailece yaşam kalitemizi sürdürebildik. Ancak en önemlisi, çocuklarımın okuması ve kendi imkânları ile yaşamlarını sürdürebilir konuma gelmesidir.

Özellikle Başkan'ın "Ebedi müessese olma" kavramının üzerinde durması, umutlarımı hep canlı tuttu. Her ne olursa olsun, sorunların çözümünde ve endişelerin giderilmesinde, sürekli araştırma yapmayı ve umutsuz olmamayı öğretti.

Kurum içinde Teftiş Kurulu'nun görevlerine gelirse... Elginkan Topluluğu'ndaki şirketlerin faaliyetlerinde bu kurulun önemi ve rolü nedir?

Teftiş Kurulu üst yönetimin "gözü ve kulağı" gibidir. Göz ve kulaktan yoksun bir vücut, engelleri kolay kolay aşamaz. İşte Teftiş Kurulu'nun önemi ve rolü, bu noktada ağırlık kazanmaktadır. Planlama, uygulama ve denetim, yönetimin temel unsurlarıdır. Bunlardan birinin olmadığı bir yapıda yönetimden bahsedilemez. Denetim unsuru zayıflayan yönetimlerin sonuçları, yaşanan son ekonomik krizde, özellikle sarsılan şirketlerde kendini göstermiştir.

Teftiş Kurulu'nun görev alanlarına bakacak olursak...

Temel görevimiz, 18 adet şirket ve şubede; Elginkan Topluluğu'nun



Değişimi iyi algılamak gerekiyor

Değişimi iyi algılamak gerekiyor. Çok gelenekçi olursanız sorunlara çözüm bulamazsınız. Dünyaya baktığımızda kurumsallaşmış şirketlerin dahi 100-150 yıl gibi bir ömür sürdüdüğünü görüyoruz. Bizim farklı bir durumumuz var. Rahmetli kurucularımız, bütün topluluk gelirini vakfa bırakmış, "Ebedi müessese" olarak yola çıkmış. Başkansız, 11. yılın içinde olmak çok önemli. Bundan sonra kendimizi şartlara göre ayarlamalıyız. Ebedi müessese kültürüne ve insana önem vererek ebediyete kadar devam ederiz, ancak bu değerlere sahip çıkmazsak akıbetimiz diğer şirketlere benzeyebilir.

maddi ve manevi tüm değerlerinin gözetilmesidir. Yani programlı olarak teftiş, program harici olarak da inceleme ve soruşturma faaliyetlerinin yürütülmesi bizim görev alanımızı oluşturmaktadır. Ayrıca şirketlerimizdeki işçi sağlığı ve iş güvenliği denetim sonuçlarına da kurulumuz nezaret etmektedir.

Özetle şirketlerimizin, şube ve işyerlerimizin, makam oluru alınmak koşulu ile, programlı periyodik teftişleri gerçekleştiriliyor. Yine makam talimatıyla program harici olarak yapılan incelemeler ve soruşturmalar yürütülüyor.

Teftiş ve inceleme görevleri yerine getirilirken dikkat edilmesi gereken ilke ve kurallar nelerdir?

Teftiş, inceleme ve soruşturmalarda tarafsızlık en önemli kuraldır. Çünkü denetleyenin hakkaniyetine, öncelikle denetlenen kişiler inanmalıdır. Yine teftiş, inceleme ve soruşturma faaliyetlerinin usulünce yürütülebilmesi için bağımsızlık önemli bir koşuldur. Ayrıca, tespit edilen ve değerlendirilen konuların güvenilirliği, araştırılmış bilgi ve belgeye dayandırılması, özellikle dezenformasyona fırsat verilmemesi, akıl ve mantık süzgecinden geçirilip değerlendirilmesi gerekmektedir.

Denetimi yapan kişi elde ettiği bilgileri üst yönetim dışında kimseye anlatmamalıdır, yani sır saklamayı bilmelidir. Denetimin belki de en önemli nedeni, iç ve dış mevzuat çerçevesinde kurum menfaatinin korunmasıdır. Bu nedenle keyfi uygulamalara fırsat verilemez. Son olarak da doğru ve amacına uygun raporların ivedilikle hazırlanarak üst yönetime sunulması gelmektedir.

24 yıl içinde Türkiye ve Elginkan Topluluğu tam anlamıyla değişti. Bu süreçte teftiş bölümünün görevlerinde bir değişiklik yaşandı mı?

Geçmişte, dışa kapalı tekeldi konumdaki işletmelerde denetim, daha çok güvensiz durumların tespitine yönelmekteydi. Bugün dışa açık serbest piyasa ekonomisi, sürekli iyileştirmeyi, ihtiyaçları rakiplerden önce fark edip bunu karşılayan, katma değer yaratan farklı mal ve hizmetler üretmeyi, proaktif olmayı ön plana çıkarmıştır.

Denetleme faaliyetlerinde psikolojik etkenlerin dikkate alınarak sorunların çözümüne yönelik insani bir yaklaşımın geliştirilmesi gerekir mi?

Tabii, gerekir. Günümüzden 2 bin 500 yıl önce "Savaş Sanatı" kitabının yazarı Sun Tzu hocanın "Askerlerine kendi çocukların gibi bak, o

zaman senin uğruna ölme seve seve atılacaklardır. Askerlere sevgide aşırılığa kaçma, aksi takdirde kolayca haşarı çocuklara dönüşürler," sözü de bu anlayışı doğrulamaktadır. Kaldı ki 31 seneyi bulan müfettişlik mesleğimde insani yaklaşımın olumlu ve isabetli sonuçlarını çok gözlemledim.

Daha ilginç olanı, hakkaniyetle ceza tatbik edildiğinde, insanların sonuçları itirazsız kabul ettiğini, gerginlik yaratmadığını gördüm. Başarılı liderlerin ve unutulmayan insanların en büyük özelliği insanların ruhlarına hitap etmesini bilmeleri ve gönül birliğini sağlamalarıdır. Görevi gereği işlemlere ve insanlara şüpheyle yaklaşması gereken Teftiş Kurulu'nun dahi bu evrensel değerden uzak kalması düşünülemez.

Denetleme faaliyetlerinde istihbarat kavramı da önemli mi?

İstihbarat, verinin toplanıp işlenmesi ve değerlendirilerek bütün içindeki yerinin bulunarak tedbir alınmasıdır. Teftiş Kurulu, yönetimin gözü-kulağıdır. Yazıya geçmeden önce olayları görüp çözüm üretme meselesidir.

Kurucumuz rahmetli Ekrem Elginkan ile birlikte çalışma şansına da sahip oldunuz. Kendisiyle ilgili, unutamadığımız bir hatıranız var mı?

17 Nisan 1998 tarihinde Sayın Ekrem Elginkan ile Teftiş Kurulu olarak çalışma ofisinde yapılan görüşme sonucunda, bize topluluğa duyurulmasını arzu ettiği hususlar olduğunu aktarmıştı. Elginkan Topluluğu üyelerinin iyi bildiği ilkeler bu şekilde ortaya çıkmıştır.

Kendisiyle ofisinde yaptığımız görüşmemizde: "Şirket müdürleri gelecek 10 yılı düşünecekler, koordinatörler gelecek 30 yılı düşünecekler, ben de gelecek 50 yılı düşünüyorum" diye fikirlerini aktarmıştır. Kendisi, etrafındakilere sürekli geleceğe hazırlıklı olmanın önemini hissettirmiştir. Her kademedeki yönetici kadromuzun dinamik ve yaratıcı gelişimi, devamlılığımızın sürdürülebilirliği yönünde güven ve umut vermektedir.

Gelecekle ilgili olarak siz ne düşünüyorsunuz?

Bunu aşağıdaki özdeyişlerle cevaplamak isterim:

"Dünün hatalarını tekrar etmemek, bugünü kavramak ve yarına hazırlıklı olmak...", "Varolan her şey doğrudur. Önemli olan ve ustalık; bunlar arasındaki ilişki, etki, değiştirme, değişme, katma değer üretme hızı ve boyutunu anlamak ve kavramaktır."

Enver Eren kimdir?

1949 Ankara doğumlu olan Eren, Ankara Bahçelievler Cumhuriyet Lisesi'nden mezun olduktan sonra Ankara İktisadi ve Ticari Bilimler Akademisi'nde, şimdiki adı Gazi Üniversitesi olan okulun İşletme ve Muhasebe Bölümü'nü bitirdi. Okul yıllarında ticaret hayatına atıldı ve aile şirketi ile 1978 yılına kadar inşaat sektöründe faaliyet gösterdi. 3,5 yıl muavinlik yaptıktan sonra yeterlilik sınavını vererek müfettişliğe başladı. 1979-1986 yılları arasında müfettişlik yaptıktan sonra Elginkan Topluluğu'na katıldı.



Ayrıca, bundan 2 bin 500 yıl önce yaşamış "Savaşmadan kazanmak en büyük başarıdır" diyen ünlü filozof Sun Tzu'nun bir özdeyişini hatırlatmak isterim: "Boşluk ve doluluk anlayışı kesin başarının yoludur. Komutanlar ve subaylar birbirlerine etki edemiyorsa, birliklerde tatminsizlik oluşmuşsa, buna boşluk denir. Sivil yönetim akıllı, askeri yönetim iyi, astlar ile üstler tek bir düşüncede istek ve enerjilerini birleştirmişlerse buna doluluk denir. Becerikli lider halkını enerjiyle besleyerek boşluklarını doldururken; beceriksiz lider başkalarının doluluğu önünde kendi halkının enerjisini boşaltır."

İş dışındaki hayatınızı da bize anlatabilir misiniz?

En büyük hobim ilgimi çeken, çevremde ve kafamda çözümsüz kalan sorulara cevap veren, problemlerin çözümüne yardımcı olan kitapları okumak. Bunların dışında, her saat yaşayan İstanbul'un canlılığını eşimle birlikte teneffüs etmek, hiç doyamadığımız bir güzellik. Hele Boğaz'da dolaşmak ve ve şiirsel güzelliğini seyretmek; Yahya Kemal'in, Orhan Veli'nin şiirlerini hissetmek gibi bir şeydir benim için... 

Türk Kültürü Araştırma ve Teknoloji Ödülleri

sahiplerini buldu...

Elginkan Vakfı tarafından, teknoloji ve bilim insanların yaptıkları araştırmaları ortaya çıkarmak ve teşvik etmek amacı ile dördüncüsü düzenlenen Türk Kültürü Araştırma ve Teknoloji Ödülleri, sahiplerini buldu. Ödüller, her iki dalda üçer proje olmak üzere altı projeye verildi. Elginkan Vakfı, Türk Kültürü Araştırma ve Teknoloji Ödülü'nü; her bir dalda 40 bin TL olmak üzere üçer proje arasında paylaştırarak destekledi.



Soldan sağa: Prof. Dr. Fahrettin Göğüş, Prof. Dr. Sadettin Kapucu, A. Yücel Unan, Yrd. Doç. Dr. Hatice Şirin User, Prof. Dr. Fikret Türkmen, Muzaffer Zeren ve Prof. Dr. Uğur Derman

12 Şubat 2010 tarihinde, İstanbul Teknik Üniversitesi Süleyman Demirel Kültür Merkezi'nde düzenlenen ödül törenine, iş ve üniversite dünyasının önde gelen temsilcileri ile Elginkan Vakfı Mütavelli Heyeti Başkanı Prof. Dr. Halim Doğrusöz, Elginkan Vakfı Yönetim Kurulu Başkan Vekili A. Yücel Unan, Elginkan Topluluğu Şirketleri İdare Meclisi Başkan Yardımcısı Muzaffer Zeren, İstanbul Vali Yardımcısı Bekir Ergök, Türk Dil Kurumu Başkanı Prof. Dr. Ş. Haluk Akalın ve İTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed Şahin katıldı.

İzleyicilerden "okulları, işyerlerini ya da Elginkan Vakfı gibi oluşumları gerçek birer kurum haline kimlerin getirdiğini" düşünme-

sini rica eden Elginkan Vakfı Yönetim Kurulu Başkan Vekili A. Yücel Unan, bu kurumların birer fikir olarak ortaya çıktığını, bizi ufuklarına taşıyacak olan tek şeyin de hayallerimiz olduğunu söyledi.

Bünyesinde E.C.A. ve Serel gibi büyük markaları barındıran Elginkan Topluluğu'nun da bir hayalin ürünü olduğuna dikkat çeken Unan, "sosyal sorumluluk" kavramının henüz yerleşmediği yıllardan bu yana, Elginkan Vakfı'nın sessiz sedasız ama kendi içinde iddialı çalışmalarıyla ülkemizin hafızasında derin izler bıraktığını dile getirdi. Unan, "Bunun bilinci ve heyecanı her yıl pek çok

alandan 'Artı 1'ler ekleyerek yola devam edeceğiz" diye konuştu.

Türk Kültürü Araştırma ve Teknoloji Ödülleri'nin de söz konusu "Artı 1"lerden biri olduğunu belirten Unan, kendi ufuklarını keşfederek aşmaya gayret edenlere, irfan yolunda yürüyenlere destek verebilenin heyecanını yaşadıklarını sözlerine ekledi.

Elginkan Vakfı'nın kültürel, özellikle de Türkçe ile ilgili araştırmaları desteklemesinin önemine değinen TDK Başkanı Ş. Haluk Akalın, "Vakıf geleneği kültürümüzde önemli bir yere sahiptir, ülkeye ve insanlığa sağladıkları katkı ile eğitime önem veren vakıflar benim için en değerli olanlardır" diye konuştu.

Türk Dil Kurumu'nun Atatürk'ün vasiyetnamesinde Türkiye İş Bankası'ndaki hisselerinin gelirlerini miras olarak bıraktığı için vakıf gibi çalıştığını anlatan Akalın, Atatürk'ün, Türk dilinin öz güzelliğini araştırmak ve onu yeryüzü dilleri arasında değerine yaraşır yüceltilmeye erişirmek amacıyla Türk Dil Kurumu'nu kurduğunu sözlerine ekledi.

Teknoloji ödülü almaya hak kazanan projeler

Ödüle değer görülen üç ayrı teknoloji projesinden ilki, Prof. Dr. Hüseyin Avni Öktem ve ekibine verildi. "Kanser Teşhisi ve Telomeraz Aktivite Miktarının Tayini İçin Yeni Nesil Etiketsiz Yöntem Geliştirilmesi" konulu proje, uluslararası değerlendirmeden geçti. Projenin patent başvurusu ise son aşamada bulunuyor. Teknoloji ödülleri arasında ikincisini, "Kurşunsuz Seramik" projesi aldı. Doç. Dr. Ender Suvacı'nın projesi, kurşun esaslı piezoseramiklerin özelliklerinin yükseltilerek kurşunsuz, üstün özellikli piezoseramiklerin üretilmesi konusundaki araştırmaları kapsıyor.

Zeytin sütü, gıda sektörü için yepyeni bir buluş olacak

Prof. Dr. Nihat Yıldırım, Prof. Dr. Fahrettin Göğüş ve Prof. Dr. Sadettin Kapucu'dan oluşan ekibin projesi ise teknoloji dalındaki ödüle değer üçüncü çalışmaydı. "Sızma Yağ Ayırma Sistemi" adlı araştırmayla ödüle değer görülen projede, yağ ayırma sistemi kul-

Teknoloji Ödülü sahipleri:

Proje: "Kanser Teşhisi Ve Telomeraz Aktivite Miktarının Tayini İçin Yeni Nesil Etiketsiz Yöntem Geliştirilmesi"

Prof. Dr. Hüseyin Avni Öktem ve ekibi

Proje: "Kurşunsuz Seramik"

Doç. Dr. Ender Suvacı

Proje: "Sızma Yağ Ayırma Sistemi"

Prof. Dr. Nihat Yıldırım, Prof. Dr. Fahrettin Göğüş ve Prof. Dr. Sadettin Kapucu

lanılarak, sızma yağ, diğer bir ifadeyle zeytin sütü elde ediliyor.

Türk kültürüne katkı yapanlar unutulmadı

"Kültür değerlerimiz, tarihimizde bizi büyüten örf, âdet ve manevi değerlerimiz ile Türkçemiz" konularında özgün araştırma ve çalışmalar veya daha önce yapılmış araştırma ve çalışmaların geliştirilmesi yoluyla Türk kültürüne ve dilimize gerçek anlamda katkıda bulunan araştırmacı veya araştırmacı gruplarına verilen Türk Kültürü Araştırma Ödülü de üç ayrı kişiye verildi.

112 ülkeden 3 bin öğrenciye Türkçe öğretti

Prof. Dr. Fikret Türkmen, Türk kültürü, halkbilimi, edebiyat, sanat, dil ve tarih konusunda yaptığı çalışmalarından dolayı "Türk Kültürü Araştırma" kategorisinde ödüle değer görüldü. Ege Üniversitesi Türkçe Öğretim Merkezi'ni kuran Türkmen, bu merkezi Türk Dünyası Araştırmaları Enstitüsü bünyesine kazandırdı. "Türkçe Öğretim Merkezi" olarak adlandırılan bu merkezde, şimdiye kadar 112 ülkeden gelen 3 bine yakın öğrenci Türkçeyi öğrendi.

Hat sanatının gelişmesine büyük katkı sağladı

Türk Kültürü Araştırma kategorisinde ikinci ödülü, Prof. Dr. Uğur Derman, hat sanatı başta olmak üzere, ülkenin kültür ve sanatının yücelmesi için yaptığı çalışmalardan dolayı aldı. Prof. Dr. Derman'ın, 1945 yılından bu yana yazdığı 23 kitabı, 425 makalesi ve ansiklopedik maddelerinin yanı sıra yayımlanmış 124 bildirisi ile 14 gazete yazısı buluyor.

Köktürk yazıtları hakkında çalıştı

Yrd. Doç. Dr. Hatice Şirin User ise "Köktürk ve Ötüken Uygur Kağanlığı Yazıtları" isimli eseri ile Elginkan Vakfı Ödülü'ne hak kazandı. Eski Türk yazıları üzerine uzman olan User; Tatarca, Başkurtça ve Kazakça gibi dillerle ilgili çalışmalar yaptı. User, ülkemize uzak çağdaş Türk lehçeleri ile ilgili aktarma ve çevirileri sayesinde bu konudaki uzmanlığını kanıtlamış bir araştırmacı. 

“ÖZGÜN ÇÖZÜMLER” desteklendi

Ege Üniversitesi tarafından düzenlenen Özgün Çözümler Proje Pazarı ve Yarışması 50 bin TL bağışla desteklendi. Ülkemizin AB hedefleri doğrultusunda, araştırmacıları cesaretlendirmek ve teşvik etmek amacıyla düzenlenen Proje Yarışması'nda, bilimsel çalışmaların yarışabileceği bir ortam yaratıldı.



Günümüz sorunlarına özgün çözümler getiren, tamamlanmış projelerin duyurularak ekonomik değere dönüştürülmesinin amaçlandığı etkinlikte, öğrenciler girişimciler ile bir araya gelme şansı yakaladı. İki başlık altında yürütülen etkinliğin “Özgün Çözüm Getiren Araştırmalar” bölümünde lisansüstü öğrenciler ile akademisyenler, “Özgün Çözüm Getiren Fikirler” bölümünde ise ön lisans ve lisans düzeyindeki gençlerin ürettiği “Özgün Çözümler” yarıştı. 9 Aralık 2009 tarihinde ödül töreni gerçekleştirilen etkinlikte; farklı kategorilerdeki 12 proje ödüllendirildi. Etkinlik, üniversite ile sanayi işbirliğini üretime dönüştürme ve öğrencilerin girişimcilik özelliklerini artırma amacı ile düzenlendi. Etkinlikte gündeme gelen projelerin ekonomik gelişimi hızlandırması da hedefleniyor.

Elginkan Vakfı Küçükyaılı Merkez İlköğretim Okulu'nu yeniliyor

Küçükyaılı Merkez İlköğretim Okulu'nun yıktırılarak yeni bir okul yaptırılması konusunda İl Millî Eğitim Müdürlüğü ile Elginkan Vakfı arasında mutabakata varıldı. Eski okulun yerine E.C.A. Elginkan İlköğretim Okulu inşa edilecek. Toplam kullanım alanı 5 bin metrekareyi bulacak okul, yaklaşık olarak 3 milyon TL'ye mal olacak. 26 derslikli ve 720 öğrenci kapasiteli yeni okulun Eylül 2010'da eğitime başlaması planlanıyor.

Proje birincileri

Fen ve Mühendislik Bilimleri Fizik Temelli Proje:
Yard. Doç. Dr. Neşe Elgün

Fen ve Mühendislik Bilimleri Biyoloji Temelli Proje:
Serpil Orhan

Sağlık:
Prof. Dr. İsmail Tayfun Uzbay

En iyi fikirler

Tuncay Doğanatuna, “TiDiSec VoIP-Cryptor”, Süleyman Demirel Üniversitesi

Fatma Asena Yazar, “Görme Engellilere Özel Ürünler”, Ege Üniversitesi

Fevzi Şevik, “Solar Çevrimli Biyogaz Sistemi”, Süleyman Demirel Üniversitesi

Numan Göçeri, “Akıllı Aşçı”, İzmir Yüksek Teknoloji Üniversitesi

Ahmet Mutlu Çürükdal ve Ersin Yavuz, “Atık Aşbestin Biyobozunma ile Tehlikesiz Hale Getirilmesi”, İzmir Yüksek Teknoloji Üniversitesi

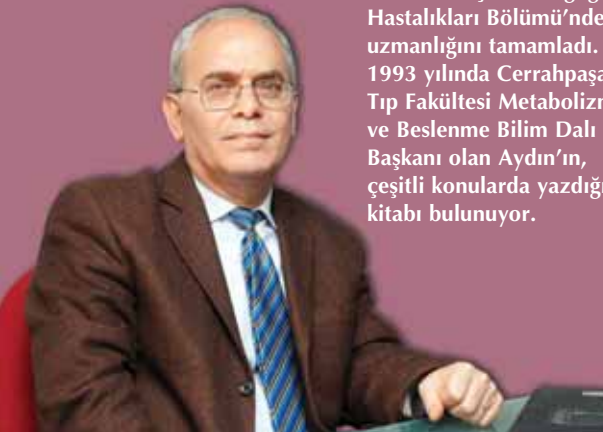
Sinem Kırtaş ve Merve Kocabaş, “Pastörize Anne Sütü”, Ege Üniversitesi

Beslenmede TAŞ DEVRİNE geri dönüyoruz



Kaleme aldığı “Taş Devri Diyeti” adlı kitap sayesinde beslenmeyle ilgili bildiklerimizi altüst eden Prof. Dr. Ahmet Aydın, doğru beslenmenin kurallarını Elginkan Holding üyelerine anlattı. Doğal beslenmenin önemine değinen Aydın, taş devrinden bu yana neredeyse hiç değişmeyen genlerimize uygun beslenmek zorunda olduğumuzu söylüyor.

1977 yılında Cerrahpaşa Tıp Fakültesi'ni bitirdi. 1982 yılında aynı fakültenin Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları Bölümü'nde uzmanlığını tamamladı. 1993 yılında Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Metabolizma ve Beslenme Bilim Dalı Başkanı olan Aydın'ın, çeşitli konularda yazdığı 6 kitabı bulunuyor.



Teknoloji ve tıptaki atılımlar 20. yüzyılda insan ömrünün iki katına çıkmasını sağladı. Bu atılımlar sayesinde, geçtiğimiz yüzyılın başında hastalıkların ve açlığın sona ermek üzere olduğuna inanılmıştı. Ne var ki yeni bin yılın parçası olan günümüzde kronik hastalıkların çığ gibi büyüdüğüne ve açlığın dünyanın her yanında kitleleri etkilediğine şahit oluyoruz. Her çeşit gıda ürününe ulaşabiliyor olsak bile bu ürünlerin insan sağlığına etkileri konusunda büyük endişelerimiz var. İşte bütün bu soruları konunun uzmanına sormaya karar verdik ve bu sayımızda Prof. Dr. Ahmet Aydın'ı konuk ettik. Elginkan Holding merkezinde yaptığımız konferansın dinleyicileri de yöneticilerimizden oluşmaktaydı.

Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları, Beslenme ve Metabolizma Bilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Ahmet Aydın, sunumuna, dünyanın teknolojiye çok ileri bir aşamaya gelmiş olmasına rağmen, 100 yıl öncesinde yaşanan kronik hastalıklardaki inanılmaz artışa dikkat çekerek başladı.

Sağlıklı beslenmenin temel ilkelerini aktaran Aydın, basit ilkelere dayanan ‘taş devri’ yaklaşımının insanlar için en uygun beslenme yöntemi olduğunu ifade etti. Milyonlarca yıl toplayıcı ve avcı olarak yaşayan insanların günün birinde tarımı keşfettiklerini belirten Aydın, gıda ihtiyacının hızla artmasının dejenerasyonu da beraberinde getirdiğini söyledi. Aydın, tıptaki ilerlemeye rağmen kronik hastalıkların çığ gibi büyümesini bu dejenerasyondan kaynaklandığını dile getirdi.

Bunun temel nedeninin rafine gıdalar olduğunu açıklayan Aydın'ın verdiği bilgilere göre; beyaz un ve şeker metabolizmaya büyük zararlar veriyor. Son 30 yıl içinde beslenme alışkanlığımızın kökünden değiştiğini vurgulayan Aydın, “Yediğimiz ürünlerin hiçbirisi o günkü ile aynı değil. Üretilen ya da yetiştirilen meyve sebzeler bile kimi değişikliklere, toksik kirlenmeye maruz kalmakta,” diye konuştu. Prof. Dr. Ahmet Aydın, “taş devri beslenme şekli” olarak adlandırdığı bilgileri aktardıktan sonra dinleyicilerin yönelttiği sorulara da cevap verdi. 

Taş Devri Diyeti Beslenme Cetveli



Yumurta: En kaliteli protein kaynağı, her gün tüketilebilir.

Yabani otlar: Yabani sebzeler, mükemmel besin kaynaklarıdır.

Patates: Çok fazla tüketilmemeli.

Zeytin: Tuzsuz olanı tüketilmeli.

Süt ve süt ürünleri: Köy ya da mandıra sütü tercih edilmeli.

Kabuklu kuruyemişler: Günde 1-2 avuç oldukça yararlıdır.

Yağlar: Zeytinyağı ve tereyağı sağlıklı, margarin zararlıdır.

Balıkyağı: İçerdiği omega 3 ile hayat iksiridir.

Sarımsak: Hücreleri paslanmaktan korur.

Meşrubat: Her türlü süsü yasak. Evde yapılan taze meyve suyu içilebilir.



Meyveler: Kayısı, üzüm, muz, gibi şeker içeriği yüksek meyveler sınırlı yenmeli.

Su: Günde 6-8 bardak su içilmeli.

Pişirme: Yemekler kendi suyunda, ağır ağır pişirilmeli. Buğulama ve güveçte tercih edilmeli. Dondurulmuş yiyecekleri fazla tüketmeyin.

Şeker: Taş devri diyetinin temelinde, şekerden mümkün olduğunca uzak durulması yatıyor.

Un: Şeker gibi, beyaz un da insan sağlığını bozan gıdaların başında geliyor. Bu nedenle tam tahıllı un tüketilmesi gerekiyor.

EMAR çalışanları 2009'u değerlendirdi

EMAR'ın yıllık özdeğerlendirme ve strateji toplantısı (YÖS), 20 Şubat 2009 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirildi. 2009 yılı faaliyet sonuçları ve 2010 yılı hedeflerinin değerlendirildiği toplantıda, süreç sahipleri tarafından sunumlar da yapıldı. İstanbul, Ankara, İzmir ve Antalya ofislerinin tüm çalışanlarının katılım sağladığı toplantıda EMAR A.Ş. Şirket Müdürü Neslihan Yeşilyurt stratejik hedefler hakkında bilgi verdi. Toplantının son bölümünde 2009 yılı "En İyi Performansı Gösteren Çalışan Ödülü" Tülin Gökçe'ye, EMAR öneri sistemi kapsamında verilen "Ekip Önerisi Ödülü" ise Bülent Yeşiltepe ve Gazi Dursun'a verildi.



EMAR'ın kurumsal müşterileri artıyor

EMAR, bankacılık sektöründe teknik destek hizmetlerine hız verdi. 2006'dan bu yana, faaliyetlerine "kurumsal hizmetler" başlığı altında destek, mekanik sistem ve tesisat bakım hizmetlerini de dahil eden EMAR, kurumsal müşteri sayısını hızla artırıyor. Bu kapsamda son olarak Türk Ekonomi Bankası (TEB) ve Eurobank ile EMAR arasında bir bakım anlaşması imzalandı.

İran'da kombi eğitimi verildi

EMAS, ELEKS ve EMAR'ın hedef pazar olan İran'a yönelik çalışmaları hızla devam ediyor. 16-19 Şubat 2010 tarihleri arasında Tahran ve Tebriz şehirlerinde satış ve sonrası hizmetleri sunacak olan personele teknik eğitim verildi. EMAR Eğitim Şefi Ekrem Erkut tarafından verilen eğitimde, Confeo Premix, Confeo Plus, Calora, Proteus modelleriyle ilgili teknik bilgiler de aktarıldı.



ELMOR'dan problemlerin çözümüne destek

Tesisat, İnşaat Sanayi Malzemecileri Derneği (TİM KODER) tarafından gerçekleştirilen "Problem Çözme Teknikleri" eğitimi, 150 katılımcıyla gerçekleştirildi. 12 Ocak 2010 tarihinde Ankara'da gerçekleştirilen eğitimin sponsorluğunu ELMOR gerçekleştirdi.



ELMOR, Alsancak bayisini yeniledi

E.C.A. ve SEREL markaları ile Türk yapı ve ısı sektörünün öncü ve yenilikçi firması ELMOR A.Ş., İzmir Alsancak bayisini yeniledi. Bayide iki markanın tüm ürünlerini görmek mümkün olacak. ELMOR'un bayideki iş ortağı Termak, 1980 yılından bu yana E.C.A. ve SEREL ürünlerinin bayisi olarak faaliyet gösteriyor. Bayinin yenilenmesi dolayısıyla düzenlenen toplantıda bir konuşma yapan ELMOR Şirket Müdürü Hakan Günderen, bayilik sistemine büyük önem verdiklerini, 2010 yılında da bayilik sistemine yatırım yapmaya devam edeceklerini söyledi.

Denizde fotoselli musluk kullanılacak

16 Şubat 2010 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanan "Su Ürünleri Alanında Faaliyet Gösteren Gemilere İlişkin Hijyen Kuralları Yönetmeliği" ile fabrika gemilerine fotoselli musluk zorunluluğu getirildi. Bilindiği gibi su ürünlerinin işlendiği fabrika gemilerinde hijyen şartlarının sağlanması, büyük önem taşıyor.

Sihhi tesisat kursları başladı

Milli Eğitim Bakanlığı ile yapılan protokol kapsamında EMAR A.Ş. tarafından düzenlenen sihhi tesisat uyum kursu, Mart ayında Samsun Atakum Endüstri Meslek Lisesi'nde, 52 sihhi tesisat ve doğalgaz ustasının katılımıyla gerçekleşti.

E.C.A. ve SEREL Aşkabat Fuarı'nda



Elginkan Topluluğu, 27-29 Ocak 2010 tarihleri arasında Türkmenistan'da gerçekleştirilen Aşkabat Expo Build Fuarı'nda E.C.A. ve SEREL markalı ürünler ile boy gösterdi.

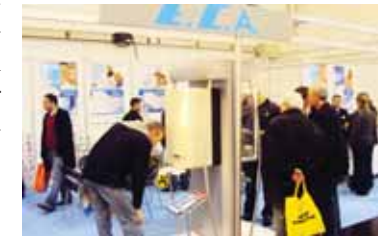
62 firmanın ürünlerini sergilediği fuarda, şıklık ve tasarrufu buluşturan ürünleri ile büyük beğeni toplayan E.C.A. ve SEREL, Türkmenistan, Rusya, Özbekistan, İran gibi ülkelerden gelen 3 bin ziyaretçi ile buluştu.

Termostatik vanayla tasarruf edin

İnşaat malzeme tedariki konusunda Konya'nın önde gelen firmalarından Paksu, eğitim çalışmalarına devam ediyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı tarafından yürürlüğe konulan 5627 Sayılı Enerji Verimliliği Kanunu ile Bayındırlık ve İskan Bakanlığı tarafından uygulamaya konulan Merkezi Isıtma Yönetmeliği gereğince termostatik vana kullanımı zorunlu hale getirilirken, Paksu düzenlediği seminerle müşterilerini konuyla ilgili olarak bilgilendirdi. E.C.A. Tesisat Malzemeleri Antalya Bölge Müdürü Ayhan Hacısalihoğlu ise Paksu yetkililerine teşekkür ederek, "E.C.A. olarak yıllık eğitim programlarımız var. Ancak bu seminer, tamamen Paksu tarafından, müşterilerini doğru yönlendirmek ve bilgilendirmek amacıyla gerçekleştirildi" diye konuştu.

E.C.A. Essen Fuarı'nda

Elginkan Topluluğu, E.C.A. markalı ısı ürünleri ile Almanya'nın Essen şehrinde 10-13 Mart tarihinde gerçekleştirilen SHK Essen Fuarı'na katıldı. Isıtma ve soğutma teknolojileri ve yenilenebilir enerji alanları üzerine yoğunlaşmış olan fuarda, E.C.A. ürünleri tasarruf ve verimli enerji kullanım özellikleri ile dikkat çekti.



E.C.A. ve SEREL doludizgin ilerliyor

Elginkan Topluluğu'nun markaları E.C.A. ve SEREL, 2010 yılında da seçkin projelerde yer almaya devam ediyor. İşte bu projelerden bazıları:

E.C.A. Nuh'un Gemisi'nde

Kuzey Kıbrıs'ta gerçekleştirilen Nuh'un Gemisi Otel'i'nde sadece E.C.A. armatürleri kullanıldı. Buzdağı görünümlü özel cephe sistemi sayesinde Nuh'un Gemisi'ne benzetilen otel, Bafra Turizm Bölgesi'nde yer alıyor. Söz konusu tesisin tüm odalarında sadece E.C.A. markalı ürünler bulunuyor.



Avrupa Konutları Atakent-2

Doğa ile baş başa bir yaşam merkezi olan Atakent-2 konutlarında, çevre dostu E.C.A. armatürleri tercih edildi.

THY Simülasyon Binası

Ülkemizin seçkin havayolu şirketi THY, titizlikle yetiştirdiği kokpit personeli için kurduğu simülasyon eğitim binasında E.C.A. ve SEREL markalı ürünleri tercih etti.

Kalyon Otel

40 yılı aşkın süredir tarihi yarımada hizmet veren Kalyon Otel, sunmuş olduğu konforu E.C.A. ve SEREL marka ürünlerle tamamladı. Otelde armatür ve vitrifiyenin yanı sıra SEREL akrilik küvet ve duş kabinleri tercih edildi.

Delta Tower

E.C.A. armatür ve SEREL vitrifiye ürünlerinin kullanıldığı projelerden biri de, Beylikdüzü'nde inşa edilen Delta Tower.

Merkez Park Yel Evleri

İstanbul'un merkezinde yapı teknolojisinin en modern imkânlarından yararlanarak huzurlu ve konforlu bir yaşam sunan Merkez Park Yel Evleri'nde, teknolojik ve tasarruflu ürünlerde öncü marka E.C.A. armatür ve SEREL vitrifiye ürünleri kullanıldı.

Bizim Evler-2

İhlas Holding tarafından Bahçeşehir'de yaptırılan Bizim Evler-2 müşterilerine sunmuş olduğu güvenli ve konforlu yaşamı, kullanmış olduğu ileri düzey inşaat teknolojisiyle güçlendirirken, E.C.A. teknik ürünlerini tercih etti.

ISI GRUBU bayileri Antalya'da buluştu



E.C.A. 2009 Bayi Toplantısı 17-20 Aralık tarihleri arasında Antalya Kervansaray Otel'i'nde gerçekleşti. Çalışanlardan bayilere, yöneticilerden iş ortaklarına Elginkan ailesinin tüm üyelerinin bir araya geldiği etkinlikte, 2009 yılı değerlendirilirken 2010 hedefleri de masaya yatırıldı.

Elginkan Topluluğu Isı Grubu bayileri Antalya'da bir araya geldi. 17 Aralık 2009 tarihinde Türkiye'nin dört bir yanından Antalya'ya gelen Elginkan bayileri, Kervansaray Otel'de buluştu. Kayıt işlemleri ve dinlenmeyle geçen ilk günün ardından, 18 Aralık sabahı toplantının yapılacağı salona gelen bayilerimiz büyük bir sürprizle karşılaştı. Geleneksel bayi toplantılarına aşina olan katılımcıları, futbol programı konseptinde hazırlanmış özel bir etkinlik beklemekteydi.

E.C.A. TV'nin yayın yaptığı bir televizyon stüdyosu olarak tasarlanan sahnenin sol kısmında bulunan spiker Seda Akgül'ün sunumu

ile açılan toplantı, Okay Karacan ve ekonomist Deniz Gökçe'nin birlikte sunduğu "Lige Bakış" programı ile devam etti.

Elginkan Topluluğu yöneticilerinin ağırlandığı programda, "Şampiyon Takım" Elginkan'ın sırları en yetkili ağızlardan dile getirildi. Elginkan Topluluğu şirketleriyle ilgili bilgilerin de verildiği sunumlar, bayiler tarafından büyük bir dikkatle izlendi.

"Ebedi müessesemiz 120 ülkeye ulaşıyor"

Okay Karacan ve Deniz Gökçe'nin ilk konuğu Elginkan Topluluğu Şirketleri İdare Meclisi Başkan Yardımcısı Muzaffer Zeren'di.

Konuşmasında Elginkan Topluluğu'nu başarıya ulaştıran önemli konulara değinen Zeren, "Bizim en önemli özelliğimiz, kurucularımızın, topluluğumuzun temelini çok sağlam atmış olmalarıdır" diye konuştu.

"Ebedi Müessese" kavramına da dikkat çeken Zeren, Elginkan Topluluğu'nun Türkiye'de ve dünyada başarılı olabilmesinin bu çerçevede belirlenen dört temel ilkeye dayandığını ifade etti.

Ancak bu sayede yüksek rekabet gücü ile her sahada koşturabilen, ülke içinde ve dışında görev alabilen bir ekip haline gelebildiklerini anlatan Zeren, bu ilkelerin temelinde insanın yattığını, Elginkan Topluluğu'ndaki tüm fertlerin bu sayede müşterileriyle birlikte bir bütün haline geldiğini söyledi.

Elginkan Topluluğu'nun uluslararası arenadaki başarılarına da değinen Zeren, konuşmasını şu şekilde sürdürdü: "İhracat yapılan ülkelerin istediği şartları yerine getirerek başarıya ulaştığımızı görüyoruz. İş yaptığımız, ortaklıklar kurduğumuz uluslararası kurumlarla birlikte 120 ülkeye ulaşmış durumdayız. Farklı ülkelerde güçlü olabilmenin gereklerini biliyor ve ona göre hareket ediyoruz. Bunu yapmamıza imkân veren ise birlik ve beraberlik ruhunu korumamızdır."

"Kurucularımıza Allah rahmet eylesin, bize bugünleri bahsettiler. Kurucumuz Sayın Ekrem Elginkan'ın bize bıraktığı, bizim temel ilkelerimizi belirleyen çok güzel bir belge var. Hareket ederken ondan yararlanıyoruz. Kurucularımızın bize bıraktığı bu kültürel miras sayesinde 'ebedi müessese' kavramına inancımız her geçen gün artıyor."

Necmettin Serttaş (Nemak Makine)

"İşteki başarının disiplin sayesinde geldiğini biliyorum. Öte yandan Elginkan Topluluğu'nun maddi ve manevi desteğine de yürekten inanıyorum. Kurucularımızın, özellikle rahmetli Ekrem Elginkan'ın manevi desteğini hâlâ hissediyorum. E.C.A.'yı kendi markanız gibi sahiplendiğinizde manevi destek kendiliğinden geliyor. Başka hiçbir markada bu desteği göremezsiniz."



"Halkımız ne istiyorsa onu üretiyoruz"

Lige Bakış'ın ikinci konuğu EMAS A.Ş. Şirket Müdürü Cahit Köse'ydi. EMAS'ın Elginkan Topluluğu içindeki konumunu anlatarak konuşmasına başlayan Köse, yürütülen faaliyetler hakkında bilgiler de verdi. 1985 yılında katı atıklı döküm soba üretimi ile işe başladığını hatırlatan Köse, bugün dijital kombiler, merkezi ısıtma sistemleri ve güneş enerjisi sistemleri gibi yeniliklerle yola devam edildiğini anlattı.

Geçen yıllar içinde Türk halkının görmek istediği ne varsa piyasaya sürme başarısını gösterdiklerini aktaran Köse, bu motivasyonun çalışanlar ve bayiler sayesinde canlı tutulduğunu söyledi. "Hepimiz bir ailenin parçasıyız, o nedenle elde ettiklerimizi aile bireylerinin başarısı olarak görüyorum," şeklinde konuşan Köse, kombi modelleri ve uluslararası ortaklıklar hakkında bilgiler de verdi. ➔

BAYİLER NELER SÖYLEDİ?



Selim Sırrı Erdoğan (Erem Isıtma Soğutma)

"8 yıldır E.C.A. bayiliği yürütüyorum. 2009 kriz yılıydı. Böyle ortamlarda aileler bir araya gelir ve istenilen sonucu elde eder. E.C.A. Topluluğu da sektörümüzde krizle en iyi mücadele eden 'aile' oldu. Bu etkinlikte Türkiye'nin her bölgesinden bayi dostlarımızla bir araya geliyoruz. Karşılıklı fikir alışverişi yaparken E.C.A. markasının gücünü bir kez daha gördüm."

Murat Kurter (Hedef Isı)

"Krizi Proteus modeli sayesinde hafif atlattık. Bu modele yapılacak dijital eklemelerle ürünün ivmesi artacaktır. 2000 yılından bu yana E.C.A. ana bayisiyim, insanlarımızın marka-



mıza büyük bir ilgi gösterdiğini görüyorum. Bayilerimizle görüşme imkânı yakaladığımız bu organizasyonun her yıl tekrarlanmasını arzu ediyorum. Burada yapılan fikir jimnastiği, yıl içinde dile getirmek istediklerimizin tartışılmasına ve yönetime aktarılmasına vesile oldu."

Nazım Karaman (Elit Mühendislik)

"İki yıllık bayi olmamıza rağmen kısa sürede oldukça önemli mesafeler katettik. Bugün ana bayi olarak sürdürdüğümüz faaliyetlerin mükafatını 'En iyi taahhütçü' ödülünü kazanarak aldık."

2009 yılında İGDAŞ verilerine göre doğalgaz açılımlında yüzde 25 daralma oldu, bizde ise daralma yaşanmadı. 2010'dan beklentimiz çok daha fazla."





Ödüller

- En Yüksek Cirolu Bayi: Nemak Makine, Necmettin Serttaş, İstanbul
- En Yüksek Cirolu Taahhütçü: Elit Mühendislik, Nazım Karaman, İstanbul
- Kurumsal ve Proje Satışında En Başarılı Bayi: Eskişehir, Özer Öztürk, Ankara
- Kurum Kimliğini En İyi Yansıtan Bayi: Zorlu Isı, Abdullah Zorlu, Ankara
- En İyi Gelişim Gösteren Toptancı Bayi: Babayiğit, Fatih Babayiğit, Diyarbakır
- En İyi Gelişim Gösteren Taahhütçü Bayi: Ms Doğalgaz, Osman Sayın, Rize

Köse'nin verdiği bilgilere göre; 2008'in yıldızı olan Confeo Plus modeli, tamamen dijital ve otomatik sistemiyle 2009'da da oldukça ses getirdi. 2009'a damgasını vuran modelden 2010 yılında da büyük başarılar bekleniyor.

Sunumunda doğalgaz kullanımının ülkemizdeki gelişimini de aktaran Köse, maliyet tartışmalarıyla ilgili çarpıcı bilgiler verdi. "Türkiye'nin bütün bölgelerinde yerimizi almış durumdayız" diye söze başlayan Köse'nin verdiği bilgilere göre doğalgaz, yapılan zamlara rağmen en ucuz ısınma yöntemi olma özelliğini koruyor. Öyle ki, tasarruflı yapısı ile bilinen yoğunmalı kombilerle ısınma maliyeti 100 birim olarak kabul edildiğinde; normal kombilerde bu

oran 115'e, kömür ve benzeri yakıtlarda ise 300'ün üzerine kadar çıkabiliyor. Bu nedenle basında çıkan "Doğalgaz zamları cebimizi yakacak" haberlerinin aslında gerçeği yansıtmadığını söyleyebiliriz.

"40 ülkede boy gösteriyoruz"

ELBA A.Ş. adına Lige Bakış'a katılan isim, Ar Ge Mühendisi Serdar Elçe'ydi. Sunumunu "ELBA'nın Elginkan Topluluğu içindeki rolü nedir?" sorusu etrafında kuran Elçe, firmanın uluslararası faaliyetleriyle ilgili bilgiler de verdi. ELBA'nın ürettiği radyatörlerin 40 ülkede boy gösterdiğini aktaran Elçe, "Dünyanın çoğu bölgesine ulaşmış durumdayız. Dünyanın her yerinde ürettiğimiz ürünler satılıyor" dedi.

1996 yılında 254 bin metre üretim yapan ELBA tesislerinin günümüzde 2,5 milyon metre kapasiteye ulaştığını aktaran Elçe, küresel krizin bütün dünyayı etkilediği 2009 yılında bile, 1 milyon 800 bin metre üretim yaptıklarını söyledi.

Elçe'nin üzerinde durduğu bir başka konu da ELBA ürünlerinin çevre dostu bir yapıya sahip olmasıydı.



ELEKS Satış Şefi Özlem İzgi'den mesajlar:



"Yurtiçi ve yurtdışı toplam satış birbirini besliyor. Toplamda belirli bir kapasite kullanımına varıyoruz. Bu maliyetlerimiz açısından önem taşıyor. Şirketlerimizde üretim kapasitelerinin yaklaşık yüzde 60'ının ihracata ayrılması göz önüne alındığında, ihracatın önemi ortaya çıkıyor. Rehabilitasyon çalışmalarını yürütürken ikinci ve üçüncü dünya ülkelerine de yöneldik. Satın alma gücü yükselen Cezayir pazarında ciromuzu yükseltmeye çalışıyoruz. Global krizin etkilerinin nispeten daha hafif yaşandığı Türki Cumhuriyetlerdeki satış ve pazar paylarımızı artırmaya önem veriyoruz. Krizde en derin yarayı alanlardan biri kuşkusuz Ukrayna oldu, ülkedeki inşaat sektörü bitme aşamasına

na geldi. Büyük bir devalüasyon yaşadılar. Satın alma gücü çok düştü. Krizin yanı sıra çelik hammaddesindeki fiyat artışı, stoklu çalışan müşterilerimizi olumsuz etkiledi. Ukrayna'daki müşterimiz, elinde çok büyük bir stokla krize yakalandığı ve diğer ekonomik olumsuzluklar da üst üste geldiği için büyük sıkıntı yaşadı. Buna benzer firmaları ayakta tutabilmek için ellerindeki stok maliyetini iyileştirme senaryoları kurguladık. Değişik promosyonlarla satışa yönlendirdik. Uygun fiyatlı, "Küçük küçük al, stokunu iyileştir" kampanyaları düzenledik. Yılın ilk yarısında tüm ekip olarak müşteri kaybetmemek için büyük çaba gösterdik. 2009 yılının sonuna doğru girdiğimiz Macaristan ve Libya pazarlarında payımızı artırmayı, 2010'da ise İsveç, Norveç ve Finlandiya gibi yeni pazarlara girmeyi hedefliyoruz."

Sunumunda radyatör panellerindeki nanoteknolojiden ambalajlardaki yeni sistemlere kadar geniş bir alanda bilgiler aktaran Elçe, radyatörlerdeki yenilikleri de bayilerle paylaştı.

ELBA'nın 2010 yıldızının Integrity modeli olacağını belirten Elçe sözlerini şu şekilde sürdürdü: "2007 yılında başladığımız bir proje kapsamında ısı kapasitemizi AB için artırmamız gerekiyor. Yeni yıldızlar aldık, altyapıyı geliştirdik ve kapasiteyi yüzde 5 artırdık. Bu sayede 8'inci sıradan 5'e çıktık. Başarılarımız devam edecek."

"Türkiye'nin her bölgesinde varız"

EMAR A.Ş.'nin topluluk içindeki rolü hakkında bilgiler veren Hizmet Geliştirme Müdürü Arif Pakkan, EMAR'ın Türkiye'nin her bölgesinde sürdürdüğü müşteri hizmetlerinin büyük bir kısmının artık internet üzerinden gerçekleştirildiğini anlattı.

EMAR'ın sektöre birçok ilk kazandırdığını da belirten Pakkan,

bunları şu şekilde sıraladı: "1992 yılında ilk kez armatür ve satış sonrası hizmetlerini başlattık. 1993 yılından itibaren ısı grubu ürünlerinde 24 saat hizmete geçtik. 1994 yılında hafta sonları ve bayram günlerinde servis hizmeti vermeye başladık. Aynı yıl TSE hizmet yeterlilik belgesini alan ilk yetkili servis, Ordu'daki servisi- simiz oldu. 1995 yılında TSE ISO 9000 Güvence Belgesi'ni şirketimize kazandırdık. 1997 yılında bugün ikinci versiyonunu uyguladığımız SERAMAR servis otomasyon sistemini uygulamaya başladık."

"Birlik ve beraberlik başarıyı getiriyor"

Elginkan Topluluğu bünyesinde üretim yapan bir başka şirket olan VALF A.Ş. Satış Müdürü Hakan Şen ise yaptığı konuşmada üretimle ilgili çarpıcı rakamlar aktardı. 4 bin 600 adet farklı mamul ürettiklerini belirten Şen, üretim miktarının ise 22 milyonu bulduğunu söyledi.

Cahit Köse'den mesajlar:

"Bayilerimizin organizasyondan dolayı çok memnun olduklarını gözlemledim. Önceki toplantılarda bayilerin erken ayrıldığını görürdük. Bu kez toplantıyı sonuna kadar takip ettiler.

Bayilerimiz ekonominin göbeğinde yaşadıklarında, krizden çok fazla etkilenmediklerini gördüler. Çalışanlarımız cirolarını katladı. Çekingen ve muhafazakâr davranan bayilerimizin ciroları ise ne yazık ki geriye düştü. Kriz, küçülmemiz gerektiği anlamına gelmiyor. Pazar payını ayarlayarak aynı hızla devam edebiliriz. Stratejilerimizi iyi seçerek krizi zarar görmeden atlattık.

Isınmak insanın en doğal ihtiyacı

Sektörümüz şekil değiştirerek var olmaya devam edecek. Oyuncular çoğalacak, o nedenle pazar payımızı büyütürken liderliği koruyabilmemiz çok önemli."



Elginkan Topluluğu Şirketleri İdare Meclisi Başkan Yardımcısı Muzaffer Zeren'den mesajlar...

"Ebedi Müessese" ve "yıllarca beraber" kavramları ile takım oyununa vurgu yaptınız. Bayilerle yönetim arasındaki ilişkiyi nasıl görüyorsunuz?

Tek başınıza bir şey yapamazsınız. Rahmetli kurucumuz Ekrem Bey, "ebedi müessese" olma ülküsünü ortaya koyduğu zaman bazı ilkelere dayanmıştı. Bunlardan biri "yıllarca beraber" olmaktı. Kimlerle? Bizler, çalışanlar, müşteriler, bayiler ve kullanıcılarla; kısacası hep birlikte...

Ürünlerimizin arkasında olduğumuzu göstermemiz insanlara güven telkin ediyor. Yine bu birlikteliğin başka bir ilkesi de yatırım ilkesi, yani sağlıklı büyüme... Zamanın getirdiği şartlara uymak için gerekenleri yapmaya devam edeceğiz. Zaten bu yüzden çok esnek bir yapı kurduk. Bugün bu işleri yapıyoruz, yarın gerekirse başka işler de yaparız.

Sağlıklı büyüme konusunda bayilere neler söylemek istersiniz?

Biz ona E.C.A. kültürü diyoruz. Kurucularımız, bunu "harama iltifat etme ve doğru dürüst ol" diyerek aktarmıştır. İktisadi şartlara uygun olarak biz de; "stok

yapmayın, işinizi doğru yapın ve gereksiz şeyleri satın almayın" diyebiliriz.

Farklı markalar önem kazanıyor. Acımasız rekabetten sıkılıyor insanlar. Böyle bir ortamda, E.C.A. markası, öz değerleriyle öne çıkacaktır, diyebilir miyiz?

Kurucumuzun bize öğüdü şuydu: "Bir şeyi yapacaksanız mükemmeliyi yapın." Bayilere de düşen budur. Bayilerimize, "İşinizi sahiplik ruhuyla yapın" diyoruz. Ekrem Elginkan, "Kendi sahip olursa zafiyetleri olabilir, ancak sahiplik ruhuna sahip olursa zafiyetlerden arınır" derdi.

Üretimin merkezinde, insana verilen önem yatıyor

"Şirketimizde yapılan bütün ürünler, insan sağlığını ve çevreyi korumaya yönelik olarak imal ediliyor. Bunun için ne gerekiyorsa yapıyoruz. Sertifikalı ürünler kullanıyor, bunların testlerini de Kaliforniya'da gerçekleştiriyoruz.



Şen'in verdiği bilgilere göre 480 kişi ile yürütülen faaliyetler kapsamında üretilen mamullerin yüzde 15'i ürün olarak iç piyasaya sürülüyor. VALF üretiminin yüzde 35'i EMAS ve ELMOR bayileri kanalıyla piyasaya sunulurken, geri kalan yüzde 50'lik mamul ihraç ediliyor. Oldukça dağınık bir pazarda faaliyet gösterdiklerine dikkat çeken Şen, radyatör ürünlerinde 75, doğalgaz ürünlerinde 48 ve su ürünleri valflerinde 68 küresel markayla rekabet ettiklerini söyledi. Böyle bir pazarda lider olarak kalabilmeyi başarabilmelerinin çok önemli olduğunun altını çizen Şen, konuşmasını, "Ürünlerimizin konforlu ve yüzde 30 tasarruflu olmasının yanı sıra ailemizin birlik ve beraberliği de başarıyı getiren faktörler arasında yer almaktadır" diyerek tamamladı.

“Önyargıları yıkıyoruz”

Birbirinden farklı 100 ülkede faaliyet gösteren ELEKS A.Ş. bu ülkelerde 100 müşteri ve 700 alt bayi aracılığıyla tüketiciye ulaşıyor. E.C.A. markasının bilinirliği için uluslararası arenada önemli çalışmalar yaptıklarını anlatan ELEKS A.Ş. Satış Şefi Özlem İzgi, Türk menşeli ürünlere yönelik önyargıları kırmak istediklerini de sözlerine ekledi.

Değişimin sürekliliği ve pazarlama kurumunun esnekliğinin başarıyı getirdiğini belirten İzgi, bunu 2009 krizinde bir kez daha anla-

dıklarını dile getirdi. Krizi özel bir şekilde yönettiklerini vurgulayan İzgi, bu yöntemi şu şekilde anlattı: "Talep daralmasını yılın ilk yarısında müşterilerimize rehabilitasyon yaparak geçirdik. Destek stratejisi uyguladık. İkinci yarıyıldan itibaren faydalarını gördük. 2010 yılında yolumuza tekrar hızlanarak devam edeceğiz."

“Stratejiniz doğru, böyle devam edin”

"Lige Bakış" olarak adlandırılan sabah oturumunun ardından tekrar bir araya gelen bayiler, öğleden sonra Deniz Gökçe ile "Eko-Yorum" programına konuk oldular.

Küresel krizin bütün ülkelere dengeli büyüme kavramını öğrettiğini anlatan Gökçe, "Sadece ihracata veya iç piyasadaki inşaat gibi belirli sektörlerle yönelmek doğru olmaz. Önemli olan, iki alana da yönelmektir. Bunu Türkiye'de yapabilen nadir firmalardan biri olan E.C.A.'nın hem iç hem de dış piyasada geniş bir ürün gamıyla aktif bir faaliyet yürütmesi çok doğru. Stratejiniz bu anlamda yurtdışında geline nokta çok yakın, tebrik ederim sizleri" diye konuştu. Kriz nedeniyle sanayi üretiminin yüzde 30 oranında azaldığına da dikkat çeken Deniz Gökçe, bu daralmanın neticesinde firmaların kapandığını veya işten çıkartmalar yaşandığını hatırlattı.

Türkiye'de 130 milyar dolarlık dış ticaretin 80 milyar dolara indi-

Malatya Bayimiz Hür Ağbaba ile...

Öncelikle sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?

Yönetim Kurulu üyesi olduğum Ağbaba İnşaat, 1974 yılında kurulmuş bir aile şirketi. Kurulduğumuz ilk günden bu yana E.C.A.'nın ısı ve yapı alanlarında ana bayiliğini yürütüyoruz. Seramik, tesisat, kalorifer işleri yapıyoruz. 1996 yılında doğalgazın gelmesiyle taahhüt işine de girdik. Bunların yanı sıra tekstil ve tarım alanlarında da yatırımlarımız bulunuyor. Ortağı olduğum başka bir şirketle dünyanın en büyük kayısı bahçelerinden birine sahibiz.

Malatya'da E.C.A. denildiğinde firmamız akla geliyor. ELMOR'un da en eski bayileri arasında yer alıyoruz. Türkiye'de E.C.A. kombi ve armatürlerinin il bazındaki pazar payları itibarıyla birinci olduğu tek şehir Malatya, tek firmanın da Ağbaba İnşaat olduğunu gururla söylüyorum.

E.C.A. markası size neler kazandırdı?

Markaya sadık kalmamız, ismimizin de önem kazanmasına neden oldu. Öyle ki E.C.A. denildiğinde Malatya'da biz akla gelir olduk. Her zaman markaya bağlı kaldık, bu sayede müşterilerimizin güvenini koruduk. İkinci nesil E.C.A. bayisi olarak, işimizi üçüncü nesle doğru aktarabilmek için çalışıyoruz. Bayi toplantılarını bu yüzden çok daha fazla önemsiyorum.

Başarınızı neye bağlıyorsunuz?

Başarının sırrı, markaya inanmaktır. Bugüne kadar asla başka marka satmadık, satmayız da... Babamızın öğüdüdür, E.C.A.'dan vazgeçmeyiz. Marka-

larla uzun yıllara dayalı çalışmak bizim için çok önemli. İşte bu yaklaşım, başarıyı da beraberinde getiriyor.

“Ebedi müessese” kavramı sizin için ne ifade ediyor?

Kurumsallaşmayı, yönetimin bizlere sunduğu imkânlarla pekiştirmeye çalışıyoruz. Babam birinci nesil, kardeşim Veli Ağbaba ve ben ikinci nesiliz. Şimdi üçüncü nesilden aile fertlerini işin başına geçirmeye ve E.C.A. markasının sorumluluğunu öğretmeye çalışıyoruz. Bizim bayiliğimiz 35. senesine yaklaştı. Eskiden çok fazla E.C.A. bayi vardı, çoğu kapandı. Biz “ebedi müessese” kavramının da desteğiyle bu işi kuşaktan kuşağa aktarmak istiyoruz.



ğini ifade eden Gökçe, ithalatın da 200'den 130'a indiğini söyledi. İşsizlik rakamlarının yüzde 13-14'e fırladığını aktaran Gökçe, "Üretimi mevcut kişilerle artırma eğilimi olacağı için işsizlik krizden çıktıktan sonra düzeler," dedi.

“Varlığınızla güçlüyüz”

Bayi toplantısının doruk noktası ise kuşkusuz, Elginkan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Yücel Unan'ın gala yemeğinde yaptığı konuşması esnasında yaşandı.

Bayilerle birlikte olmaktan büyük mutluluk duyduğunu belirten Unan, 500 milyon USD ciro lu sanayi kuruluşu olarak; dünya markası yaratma vizyonu ile hareket ettiklerini dile getirdi. Mükemmel yakalamak için yeniliklerin peşinden koştuklarını anlatan Unan, "Sektöre yenilikçi bir bakış açısı kazandırdık. Yeniliklerin yanı sıra yatırım yapmaktan da geri durmadık" diye konuştu.

2009 yılında kendini gösteren küresel ekonomik krize de değinen Unan'ın konuşmasının dikkat çeken satırbaşları şu şekilde:

"Küresel ekonomik krizden asgari zararlar, hatta güçlenerek çıktığımızı söyleyebilirim. Elginkan Topluluğu olarak ciromuz bir önceki yıla göre yüzde 10 azaldı, ancak, faaliyet kârlılığımızı muhafaza ettik.

Son yüzyılın en derin küresel ekonomik krizinin yaşandığı bir ortamdayız. Buna rağmen, şirketlerimiz finansal yapıları ile krize karşı koyabildi. Bir şirketin sürdürülebilirliği konusunda pazar payı ve kârlılıktan çok daha önemli olan nakit üretme konusunda da önemli işler başardık. Şirketlerimizin bu başarısının arkasında, siz bayilerimizin katkısı çok büyüktür.

2010'da ağırlaşan rekabet şartlarının etkisini çok daha fazla hissedeceğiz. Bu noktada da Elginkan Topluluğu olarak güçlü, istikrarlı ve ve-

rimli olmaya odaklanarak fayda sağlamaya devam edeceğiz. Bu yıl da 'artı bir'ler ekleyerek tamamlayacağımıza inanıyorum.

Her başarı iyi bir ekip çalışmasıyla olabilir. 3 bin çalışanı, 670 bayisi, 240 yetkili servisi ile biz büyük bir aileyiz. Sevgili bayilerimiz, iş ortaklarımız; varlığınızla güçlüyüz, varlığınız kadar varız."

Funda Arar'ın şarkılarıyla renklenmiş gala yemeğinde ise yıl içinde en başarılı olan bayiler ödüllendirildi. Yine gün içinde düzenlenen E.C.A. Olimpiyatları'nın ödül töreni de gala yemeğinde düzenlendi.

Bayiler Devler Ligi'nde yarıştı

Organizasyonun son gününde E.C.A. "Devler Ligi Yarışması" da düzenlendi. 15 ayrı gruba ayrılan bayiler, kendi aralarında iş alanlarıyla ilgili olarak seçilen bir soruyu tartıştı. Yarım saatlik beyin fırtınasının ardından her gruptan sözcü olarak seçilen konuşmacı, konuyla ilgili sunumunu gerçekleştirdi. Sunumları sırasıyla dinleyen bayiler, interaktif olarak oy verdi.

Kayseri bayilerinden Sami Kadioğlu'nun sunum yaptığı 13. Ekip birinciliği kazanırken, üretilen fikirlerin tamamı değerlendirilmek üzere yönetim gündemine alındı.

Bu çalışmanın ardından artık gelenekselleşen fotoğraf çekimine katılan bayilerimiz, günün geri kalanında langırt, dart, okey ve tavla oyunlarının yer aldığı E.C.A. Olimpiyatları'na katılarak eğlendiler.



Elginkan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Yücel Unan:
"Küresel kriz, firmalara müşterinin önemini fark ettirdi. Bu beklentiyi doğru yönetmeliyiz. Önceliğimiz iç talepte bir canlanma yaratabilmek olmalı."

Bekir Zabcı:

“Kurumsallığın anahtarı güvendir”

Tara Yapı ile 29 yıldır E.C.A. bayiliği yürüten Bekir Zabcı, “başarımızın sırrı, sattığımız ürünün kalitesi, verdiğimiz hizmet ve piyasada yarattığımız güvende saklı” diyor.

İstanbul'daki başarılı bayilerimizden biri olan Tara Yapı, Malatya kökenli Şahin Zabcı, Özer Şalva ve Bekir Zabcı tarafından kurulmuş. 29 yıldır E.C.A. bayiliğini başarı ile yürüten Tara, Bekir Zabcı'nın ifadesiyle “toptan dağıtıcılık” yapıyor. Müteahhit kökenli olmasının avantajını, ürün temini ve satışında kullandıklarını anlatan Zabcı, çalışmayı çok sevdiğini, E.C.A. bayiliğinin de çalışma hayatının en önemli bölümünü oluşturduğunu söylüyor.

Tara adı nereden geliyor?

1977 Haziran ayında Tara'nın ilk mağazasını açtık. 1981 yılında E.C.A. bayiliğimiz başladı. Tara adı, 1976 yılında taşımacılık yapılması amacıyla kurulan şirketimize verilmişti. O yıllardaki döviz darboğazı yüzünden taşımacılıktan vazgeçilerek Tara adıyla kendi inşaat şirketlerimize elektrik ve yapı malzemeleri temin ve satış için yola çıktık ve Mecidiyeköy'de ilk mağazamızı açtık.

Önceleri elektrik malzemeleri ağırlıklı satış yapılıyor-du, ardından Elginkan Topluluğu ürünleri olan E.C.A. ve Odöksen geldi. Bu alanda başarıya ulaşınca sektörün geri kalanına hizmet vermeye başladık.

Bugün, Trakya, Marmara ve tüm Türkiye'ye İstanbul merkezimizle; Marmara'nın güneyine Bursa mağazamızla; Ege ve Akdeniz'e İzmir mağazamızla ısı ve yapı grubu ürünlerini başarıyla satmaya devam ediyoruz.

Mecidiyeköy'deki teşhir mağazanızı kapattınız, öyle değil mi?

Evet, 18 ay öncesine kadar teşhir ve toptan amaçlı dört katlı mağazamız bulunuyordu. Önceden hissettiğimiz kriz tedbirleri doğrultusunda; giderlerimizi büyük miktarda azaltmak ve toptan satışlarımıza daha da ağırlık verebilmek için üç katlı teşhir mağazamızı kapatarak, merkez ofisimizde toptan satış ve dağıtıcılık faaliyetlerimize devam etmeye karar verdik.

Diğer mağazalarınız faaliyetlerine devam ediyor mu?

Mağazayı kapatmamıza rağmen, İstanbul merkez ciromuzun düşmediğini söylemek isterim. Ürünleri satmak için teşhir etmemiz gerekmiyor. Biz, Tara olarak sadece toptancı değil, toptan dağıtıcıyız. Belki de sektöre örnek oluyoruz. Toptancı malı deposuna almaz, dağıtıcı ise deposunu da kullanarak tali bayilere dağıtır. Üç bölgede 2 binin üzerinde tali bayimiz bulunuyor.

E.C.A. bayiliği nasıl doğdu?

1981 yılında elektrik malzemelerinin yanı sıra yapı malzemeleri satma kararımız doğrultusunda, Elginkan Grubu'nun bayiliklerini ala-



rak, E.C.A. markalı ürünlerin satışına başladık.

1990'a kadar E.C.A. ile birlikte Çanakkale Seramik, Vitra, Borusan gibi farklı üreticilerin ürünlerinin satışını gerçekleştiriyorduk. 1983 yılından bu yana, Elginkan Grubu'nun en çok ürününü satan bayisiyiz. Elginkan Grubu'nu tercih etmemizin en önemli nedeni kurumsal yapıya önem veriyoruz. Yine malzemenin üstün kalitesi, kolay bulunabilirliği ve piyasadaki payı Elginkan'ı tercih etmemize neden oldu.

Başarınızın altında bu kurumsallık mı yatıyor? Tali bayileriniz de sizden bunu mu bekliyor?

1990'larda Türkiye büyük krizler gördü. Bu krizler insanlara çok fazla şey öğretti. 1994'e kadar herkes birbirine güveniyordu. Satışını yaptığımız E.C.A. markalı ürünlerin üstün kalitesi, hizmet kalitemizden asla ödün vermememiz, krizlere rağmen üretici ve tali bayilerimizin Tara'ya olan güveninin daha da artması, Tara'yı sektörde bir adım daha öne çıkarmıştır. Tara'yı başarılı kılan, bu iş anlayışı ve 76 kişilik ekibinin gösterdiği özveridir. Ekibimizde bulunanlardan bazıları 20-25 senedir bu özveriye devam ettiriyor.

Kriz yılı olarak değerlendirilen 2009 nasıl geçti?

“2009 kâr değil, ar yılı olacak” sözünü hep savundum. Ana gayemiz ayakta kalmak, gerek üretici firmalara gerekse personelimize ödemelerimizi aksatmamaktı. Malzeme satışlarımız, miktar bazında değişmemesine rağmen, ciromuz yüzde 9 oranında küçüldü. Bunun nedeni, bazı ürünlerde yüzde 50'ye ulaşan fiyat indirimleriydi. İnşaat sektöründeki küçülmenin yüzde 20'leri bulduğunu göz önüne alırsak, başarılı olduğumuzu söyleyebiliriz.

Neler yapılmalı?

Zor bir soru açıkçası. Bilgisayara “Ne var, ne yok?” diye sormaya benziyor. Öncelikle güven unsurunu sarsacak bir şey yapılmamalı. Kriz zamanı insanlar her şeyin fiyatını soruyor. Oysa eskiden fiyatlarını sormadan bizim ürünlerimizi alabiliyorlardı. Düşük fiyata yönelme, daralan ekonomilerde gerçekleşir. Bu nedenle pazarın sesine kulak vermeliyiz.

Bekir Zabcı kimdir?

1949 Malatya doğumludur. 1970'de Yüksek Denizcilik Okulu'nun Makine Bölümü'nden mezun oldu. Altı yıl sürecek profesyonel denizcilik kariyerine başladı. 1976'da ticarete atıldı, ertesi yıl ortakları ile beraber Tara'nın ilk mağazasını açtı. E.C.A. bayiliğini 29 yıldır başarı ile sürdüren firmanın adı, kolay hatırlanan bir marka olmakla beraber; farklı anlamlar da taşıyor. Kelt mitolojisinde “güzel tepe” anlamına gelen marka, Makedonya'daki bir ırmağın da adı. Denizcilik ve sporla ilgilenen Zabcı, iyi bir Beşiktaş taraftarı.

Malatyalılar insancıldır, çalışkandır

Malatyalı insancıldır. Eski yıllarda şehrimize gelen devlet memurlarına “garip” denirdi. Öğretmen, asker, polis... Görevi ne olursa olsun hepsine kapılar açılır ve destek olunurdu. Malatyalı çalışkandır. Bir şehrin insanları ağacı seviyorsa çalışkandır, çünkü ağaca bakmanız gerekir. Malatyalılar kayıscılığı iyi bilir. İhmale gelmeyen kayısı ağacına dört mevsim bakacaksınız ki mevsimi gelince meyve versin. Bu bile, Malatyalıların ne kadar çalışkan olduğunu göstermeye yetecektir. Malatyalıların en temel özelliklerinden biri, eğitime olan düşkünlükleridir. Bu düşkünlük, İsmet İnönü zamanında oluşmuş ve bugünlere gelmiştir. 1940'lı yıllarda “Okumuşu Koruma ve Okuyanı Koruma Derneği” hayırseverler tarafından kurulmuş. O yıllarda Ankara ve İstanbul'da yurt binaları açılmıştır. 1940-50 ve 1960'lı yılların şartlarında yurt binaları eğitim için çok önemliydi. 80'li yıllarda kurulan “Malatya Eğitim Vakfı” ile bu görev devam ettirilmektedir.

“Ebedi müessese” kavramına verdiğimiz önemi biliyorsunuz...

Biz de o yola girdik açıkçası. Ailemizin ikinci nesli iş süreçlerine dahil oluyor. Ortağımız Özer Bey'in oğlu Emre, 5 yıldır bizimle birlikte satış departmanına bakıyor. Şahin Bey'in oğlu Cengiz ise 11 yıldır finansmanın başında. Mağazalarımızı, “ebedi müessese” kavramı doğrultusunda şirket haline getiriyoruz. Kurumsal ve mali olarak şubeler yerine şirketleşmeye yöneliyoruz.

Bursa'da Tara Boru adında bir firmamız daha var. Eskiden orası da bir şubemiz gibiydi ve kurumsallaşma sıkıntısı yaşıyordu. Bu nedenle orayı ayrı bir şirket haline getirdik ve daha başarılı olduk. Borusan bayiliği yaptığımız Tara Boru, kurumsallaşma aşamasında bizim ufkumuzu açtı.

Malatya ile ilgili olarak neler söylemek istersiniz?

Çocukluğum ve gençliğim Malatya'da geçti, lise eğitimimi orada bitirdim. 1966 yılında yükseköğrenim için İstanbul'a geldim. Bir bölümü hâlâ Malatya'da yaşayan ailemiz, yaklaşık 150 yıldır ticaretle uğraşıyor. Zaman zaman ben de gidiyorum.

Vakıf ile ilgili olarak söylemek istediğiniz bir şey var mı?

Elginkan Vakfı'nı tüm Türkiye'ye çok daha fazla anlatmalıyız. Elginkan Grubu şirketlerinin tüm gelirlerinin Elginkan Vakfı'na aktarıldığını ve bu gelirlerin eğitim ve eğitim kurumları için harcadığını tüm Türkiye bilmeli. Türk halkı kendisine iyilik edeni kolay kolay unutmaz.

Çalışmaya devam edecek misiniz?

Hayatım boyunca Allah'tan beni sağlıktan düşürmemesini ve çalışma hayatından uzak bırakmamasını diledim. Denizcilik gibi çok sayıda hobim olmasına rağmen, yaşamımı dolduran asıl uğraşım, işimdir. 



Ali Rıza Yıldırım: “Maksimum hizmet sunuyoruz”

İstanbul’da faaliyet gösteren Malatyalı E.C.A. bayilerinden biri de Aksimum Yapı. Adını Malatya’nın akarsularından alan Aksimum, beyaz rengin dürüstlüğü ve yüksek verimliliği sembolize ediyor. Aksimum Yapı’dan Ali Rıza Yıldırım, insanlara maksimum hizmet vermek için çalıştıklarını söyledi.

Anadolu yakasında, E.C.A. ve SEREL ürünlerinin sergilendiği en büyük mağazaya sahip olan Aksimum Yapı’dan Ali Rıza Yıldırım ile mağazayı ve müşterinin ürünlere ilişkin beklentilerini konuştuk.

Mağazanız hakkında bilgi verebilir misiniz?

Aksimum Yapı Malzemeleri A.Ş. olarak, geçmişten bu yana getirdiğimiz birikim ve deneyimlerimizi bu mağazaya aktardık. Teknolojiyi kalite ve estetik ile buluşturan E.C.A. ve SEREL ürünleri, tüketicilere Kozyatağı’ndaki mağazamızın 500 metrekarelik geniş ve ferah alanında sunuluyor.

Elginkan Topluluğu’nun ilk Elmor Plus mağazası da olan işletmemizde; E.C.A. ve SEREL markalı banyo mobilyaları, su tasarruflu armatürler, duş başlıkları, yer-duvar karoları, klozet-küvet, banyo tezgâh dolapları ve seramik kaplama malzemelerini tüketicilere geniş yelpazedeki ürün seçenekleri ve şık tasarımlarla sunuyoruz. Evini yeni kuran ya da yenileyen herkes için şık, modern, kaliteli banyo ve mutfak çözümlerimiz var.

Özellikle hangi ürünler ilgi çekiyor ?

Herkesin çok beğendiği “Osmanlı Serisi” kimse yok. Bu serideki modellerin daha iyi tanıtıldığında on kat daha fazla satış rakamı yakalayacağına inanıyorum. Yine fotoselli arma-



türlerimiz çok önemli. İki ürünün de daha çok bilinmesini sağlamalıyız. Kombilerimize, özellikle yoğunluğa modellere de büyük bir ilgi var.

Öte yandan, Türkiye’de sadece musluk satan bir mağazanın varlığını sürdürmeyeceği de bir gerçek. Seramik ürünleri, tüketicinin beklentisini karşıladığı oranda musluk satışları iyi olur. Çünkü insanlar yapı mağazalarına çeken ana malzeme seramiktir. Evine seramik almaya gelen armatür de alır. İnsanların aklına gelen ilk armatür markası olan E.C.A., kalitesi ve dayanıklılığıyla insanlardan övgü almaya devam ediyor.

Öyle ki 30 yıldır kullandığı bataryayı, sadece contası bozulduğu için getiren müşterilerimiz oluyor. Ürünün sağlamlığı, bizim gurur kaynağımız. İnsanlar ürünlerini bozulmadan değiştirmek için mağazamıza geliyor.

Kriz sizi etkiledi mi?

Mağazamızın yeri çok güzel. Ürünlerimizin kalitesi de dillere destan. Ancak krizin, özellikle Kozyatağı’nda bulunan bu mağazayı etkilemediğini söylemek mümkün değil. Kriz ortamıyla iyi mücadele edebilmek için insanlarla özel olarak ilgilenip, ürünlerimizi ve Elginkan Vakfı’nın yaptıklarını anlatıyoruz. Öte yandan yöneticilerimizden, seramik ürünleriyle ilgili yeni atılımlar bekliyoruz. 



Suyun hayat verdiği şehir

MALATYA

8 bin yıllık tarihinde Hitit, Urartu, Roma, Bizans, Selçuklu ve Osmanlı’ya ev sahipliği yaptı. Bin yıllar boyu kültürler değişse de adı neredeyse hiç değişmedi. Hitit dilinde “bal” anlamına gelen Melid, şehri ele geçiren Araplar zamanında Meletiyye oldu. Selçukluların “saadet şehri” dedikleri Malatya, sulak ve bereketli topraklarıyla insanları kendine çekmeye devam ediyor. “Su şehri” Malatya’nın çalışan insanlarıyla sizin için tanıştık, tarihi yapılarını gezdik ve doğal güzelliklerini keşfettik. Gezgin sayfalarında bu kez Malatya’ya konuk oluyoruz.

Malatya’ya dair çok sayıda efsane anlatılır. Bunlardan biri, Beydağı eteklerinde taş dönmüş ermiş ile ilgilidir. Ermiş her yıl uyanıp, “Malatya ovası altın sabanla sürülüyor mu?” diye sorar, olumsuz yanıt alınca da tekrar uykuya dalmış. Ermişin “altın saban” demesi, Malatya Ovası’nın verimli topraklarına göndermedir. Malatya toprağı iyi işlendiğinde bereket ve bolluk artacaktır.

Bolluğun artıp sabanların bile altından yapılmaya başlandığı gün, ermişin yeniden canlanacağına inanılır. Kayısı gibi, dört mevsim ilgi isteyen bir meyvenin “anavatan” olarak Malatya’yı seçmesi tesadüf olmasa gerek. Uçağımız sabahın erken saati olmasına rağmen oldukça

kalabalık olan Malatya Havaalanı’na inerken, aklımızda ermişle ilgili efsane var. Baharın eli kulağında yollara düşmemizin nedeni de bu zaten.

Baldan gelen isim: Malatya

Malatya, adı büyük bir değişikliğe uğramayan ender Anadolu yerleşimlerinden biri. Melita, Maldia, Meliddu, Melide, Melid, Milid, Milidia ve son olarak Malatya... Hitit dilinde “bal” anlamına gelen Melid kelimesinden türediği tahmin edilen Malatya, ilde üretilen bal gibi kayısılar sayesinde tüm dünyada tanınıyor. Antik dönemin ünlü coğrafyacısı Strabon, Malatya’yı sürekli Melitene adı ile anar. Strabon’un “zeytin, 



“Su şehri” Malatya’nın simgelerinden biri, elbette akarsular. Beş Konaklar, geleneksel yapıların onarılmasıyla oluşturulan bir restoran. Yöre yemeklerinden en güzel örnekleri sunan mekânda 100’ün üzerinde köfte çeşidi bulunuyor. Malatya’daki park ve bahçeler büyük şehirlerimizi bile kıskandıracak sayı ve nitelikte.

üzüm ve meyva ağaçlarıyla dolu, eşsiz bir yer” diye tarif ettiği Malatya’da uygarlığın tarihi 10 bin yıl öncesine kadar dayanıyor. Coğrafi konumu, tarihi kervan yollarının üzerinde bulunması ve sahip olduğu zengin su kaynakları ile Malatya, neolitik dönemden bu yana yerleşime imkân sağlamış. Bizans kaynaklarında “Melitene” olarak geçen şehir, Araplar tarafından “Malatiyye” olarak telaffuz edilmiş. Selçuklular döneminde ise üstünlük ve asalet ifadesi olarak “Saadet şehri” olarak anılmış.

Malatyalıların zamanla “Aspuza Bağları” olarak bilinen yazlığa göç etmesiyle bugünkü şehir yerleşimi ortaya çıkmış. Malatya’nın asıl tarihi çekirdeğini ise “Aşağı Şehir”, yani Battalgazi oluşturuyor.

Anadolu’nun en eski camisi

Eski şehri çevreleyen surların arasından girdiğimiz Battalgazi’de ziyaret edilebilecek çok sayıda tarihi eser mevcut. Ulu, Melik Sunullah, Akminare, Alacakaya, Sütlu Minare ve Karahan Camileri; Kanlı Kümbet, Hasan Basri Türbesi, Silahtar Mustafa Paşa

Kervansarayı ilk akla gelenler.

Selçuklu döneminde medrese olarak kullanılan Kervansaray’ı gezdikten sonra ortaçağın mimari şaheserleri arasında gösterilen Ulu Cami’yi ziyaret ediyoruz. Kentin doğusundaki yapı, Selçuklu hükümdarı Alaaddin Keykubat zamanında, 1224 yılında yaptırılmış.

Bu özelliğiyle Anadolu’nun ayakta duran en eski camii konumunda. Mimar Mansur bin Yakup’un tasarladığı yapı, eyvanlı cami planlarının Anadolu’daki tek örneği. Camideki patlıcan moru çiniler ve tuğlalardan tasarlanan geometrik motifler görülmeye değer. Caminin kışlık ve yazlık bölümleri, çevreyle uyumlu mimarlık uygulamalarının en güzel örneklerinden biri.

Ulu Cami’nin ardından Kanlı Kümbet’e uğruyoruz. Adıyla insanı ürperten Kanlı Kümbet’in tam olarak hangi amaçla kullanıldığı bugün bile bilinmiyor. Kümbet içinde idam cezalarının uygulandığı, adının da buradan geldiği, rivayetler arasında.



Somuncu Baba Külliyesi, Darende’nin en çok ilgi çeken yapılarından biri. Bir duvarını kayalıkların oluşturduğu cami, her yıl ziyaretçi akınına uğruyor. Çekirdeğinin kabuğu bile değerli olan kayısının iki çeşidi var. Gün kuru, makbul olan...

Uygarlığın otuz katı gözler önünde

Sırada Malatya’nın en önemli arkeolojik araştırma sahası olan, Aslantepe var. Kazı alanını çevreleyen tellere yaklaşıırken, sonradan adının Yusuf Erçin olduğunu öğrendiğimiz güvenlik görevlisinin koşarak kapıya yaklaştığını görüyoruz. Erçin’in klasik anlamda bir güvenlik görevlisi olmadığını altını çizmek lazım. Babasından kendisine miras kalan görevi, büyük bir aşkla yapıyor. Erçin, bu konuda eğitimi olmamasına rağmen, gönül verdiği Aslantepe’nin tarihini çok iyi öğrenmiş. Kazı çalışmalarını başlatan İtalyan bilim adamlarının kucağında büyüdüğünü anlatan Erçin, kazı alanından kolay kolay ayrılmadığını söylüyor.

Bize alanı gezdirirken başlıyor anlatmaya: “Malatya yakınlarındaki Aslantepe Höyüğü’nde yapılan kazılar, MÖ 8 bin yıllarından itibaren bölgede yerleşim olduğunu gösteriyor. 1961 yılında Roma La Sapienza Üni-

versitesi tarafından başlatılan kazılarda daha önce varlığı bilinmeyen kültürlerle bile rastlandı. Burada dünyanın bilinen en eski saray yapısı da dahil olmak üzere, pek çok buluntu ortaya çıkarıldı. Alandaki kral mezarları, burada yaşayan toplulukların kültürel ve toplumsal yapısını ortaya koyuyor.” Aslantepe kazılarını yıllarca yürüten Marcella Frangipane, kaleme aldığı bir yazıda bölgenin önemini şu şekilde anlatmış: “Aslantepe, son derece net silüeti ile uyuyan bir kaplumbağaya benzer. Defalarca yıkılmış ve tekrar yapılanmış bu şehir, gömülerle korunmuş binlerce yıllık tarihinde uygarlığımızın asıl kaynaklarının bazı aşamalarını da gizlemektedir.” Aslantepe’deki 8 bin yıllık tarihin izleri, görenleri şaşkına çeviriyor. Aslantepe’yi koruyan ve kültürüyle zenginleştiren Yusuf Erçin’e teşekkür ederek bölgeden ayrılıyoruz.

Malatyalı servisler umutlu

Modern Malatya’da ilk durağımız, bayiliğimizi yapan Ağbaba İnşaat. ➡



Malatya’da servislerimizi de ziyaret ediyoruz: E.C.A. yetkili servislerinden Buzkar Soğutma’da Aydın Kapıkıran ile görüşüyoruz. Gönlünü E.C.A. markasına verdiği belirten Kapıkıran, 17 yıldır bayilik görevini başarıyla sürdürebilmesini, tüketicinin markaya duyduğu güvene bağlıyor. Ak Servis’te görüştüğümüz Erdal Akman ise Malatyalıların Confeus Plus modeline büyük ilgi gösterdiğini anlatıyor.



Tohma Kanyonu, yürüme yolu sayesinde baştan başa gezilebiliyor.

Tavşankanı çaylarımızı yudumlarken, Hür Ağbaba'dan Malatya'yı dinliyoruz. Ekonomisi, tarımı, tarihi, ilçeleri ve elbette kayısı ile... Bu sırada Hür Ağbaba'nın kardeşi Veli Bey'den nereleri gezmemiz gerektiğini öğreniyoruz. Malatya gezdikçe çoğalıyor sanki: Arapgir, Darende, Yeşilyurt... Daha gezmediğimiz onlarca yer var.

Malatya'nın zengin mutfağı

Bayilerin ardından Malatya mutfağını keşfetmek için ziyaretçilerine yöresel tatlar hazırlayan Beş Konaklar'da alıyoruz soluğu. Geleneksel yapıların onarılmasıyla oluşturulan restoranda yöre yemeklerinin en güzel örnekleri sunuluyor: Yoğurtlu çorba, analı kızlı, kiraz sarma, ispanaklı ekşi, dolma köftesi ve dövme çorbası. Malatya mutfağında, ana malzemesi bulgur olan köftelerin aynı bir yeri var. Malatya mutfağında 100'ün üzerinde köfte çeşidi olduğu biliniyor.

Malatya mutfağının sunduğu bu renkli mөнünün ardından kentin kültürel zenginliğini gözler önüne seren Etnoğrafya Müzesi'ni geziyoruz. Bilgili bir uzman olan Hüseyin Şahin'den müze ve şehrin sosyal yapısı hakkında bilgiler alıyoruz. Yeşilyurt'a ancak otele dönerken uğrayabiliyoruz. Akşam dinlenmek üzere kalacağımız otele doğru ilerlerken Malatya'da hummalı bir inşaat faaliyeti olduğu dikkatimizi çekiyor. Yıllardır üst üste gelen göç dalgaları, Malatya'yı şekillendirmeye devam ediyor. Ertesi sabah tarih ve doğanın uyumlu birlikteliğine şahit olmak için Darende'ye gideceğiz.

Baharı haber veren altın rengi güneş ışıklarını takip ederek Darende'ye doğru giderken yolda bir sürpriz bekliyor bizi. Sultansuyu'nda Tarım ve Köyşleri Bakanlığı'nın özel yarış atları için kurduğu hara bulunuyor. Cins Arap atlarının yetiştirildiği yeşillikler içindeki tesis, Malatya'nın simgelerinden biri olmuş. Tarım Bakanlığı'nın yarış atı yetiştirilen üç hara-



Soldan sağa: Veli Ağbaba, Hüseyin Ağbaba ve Hür Ağbaba

Güler yüzlü misafirperverliği için Hüseyin Ağbaba, bize gezilerimizde her türlü yolu açıp gösterdiği için Veli Ağbaba ve hep yanımızda olduğu için Hür Ağbaba'ya teşekkürlerimizle...

sından biri olan tesisin müdürü Ahmet Baş ile geziyoruz. 250 atın bulunduğu harada bir günlük tayların ayağa kalkma çabasını izliyor, açık alandaki atların toprağı sallayarak özgürce koşmasına hayranlık duyuyoruz.

Darende: Tohma Kanyonu'nun gölgesinde tarihi bir yerleşim

Darende, Malatya'nın, dolayısı ile Doğu Anadolu Bölgesi'nin en batı ucunda yer alıyor. Darende'yi gezerken Somuncu Baba Külliyesi, Balıklı Kuyular, Tohma Kanyonu, Hasangazi Türbesi gibi tarihi eserleri görmek mümkün. Rafting ve doğa yürüyüşü de yapılabilen Darende, özellikle yaz aylarında ziyaretçi akınına uğruyor.

Malatya Müzesi

Darende'den dönüşte şehir merkezindeki Malatya Müzesi'ni geziyoruz. Kentin tarihi dokusunu gözler önüne seren müze, 1971 yılında kurulmuş. Bilimsel kazılar sonucu gün ışığına çıkarılan, farklı kültürlerle ait 15 bin eser müzede sergileniyor. Özellikle Aslantepe Höyüğü'nden çıkarılan eserler geçmiş günümüze taşıdığı gibi, günümüzü de geleceğe aktaran bir tarih laboratuvarı özelliği veriyor müzeye. Malatya'daki son durağımız ise şehrin meşhur kayısılarından elde edilen ürünlerin satıldığı Şişre Pazarı. Kayısı memleketine, kayısı pazarında veda ediyoruz. 

Kemal Yıldırım:

“Markamıza inanıyoruz”

İstanbul'da faaliyet gösteren Malatyalı E.C.A. bayilerinden biri de Akış Yapı. E.C.A. bayiliğini 30 yıldır başarıyla yürüttüklerini belirten Kemal Yıldırım, “Markamıza inanıyor ve sadece sağlıklı binalar inşa edenlere ürün satıyoruz” diye konuştu.

Akış Yapı, İstanbul'da faaliyet gösteren başarılı E.C.A. bayilerinden biri. Markalaşmaya önem veren firma, tali bayilerine de bunu aşıyor. Akış Yapı'dan Kemal Yıldırım ile bayiliğin onlara neler kazandırdığını, firmanın kurucusu Niyazi Yıldırım ile Malatya'yı konuştuk.

Sizi tanıyarak başlamak istiyorum...

1967 yılında Malatya'nın Arguvan İlçesi'ne bağlı Koçak Köyü'nde dünyaya geldim. İlkokula başladığım dönemde İstanbul'a taşındık. Ümraniye Lisesi'nin ardından Yıldız Teknik Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nü bitirdim.

E.C.A. bayiliğiniz nasıl başladı?

Babam, İstanbul'a yeni geldiğimiz yıllarda her türlü işte çalışmış.



Zamanla ticarete başarılı olarak yapı sektörüne yönelmiş. 1980'li yıllarda E.C.A. bayiliği gündeme gelmiş. Aktif olarak iş hayatına başladığım 1990'da, bayiliğimiz 10'uncu yılına yaklaşmıştı.

Kendi markanızı yaratma konusuna önem veriyorsunuz, öyle değil mi?

Vizyonerlik icabı hedefimiz, kendi markamıza sahip çıkmak. Günümüzde marka haline gelebilmek için üretici olmanız gerekiyor. Bu süreçte şubelerimizi artıracığımız gibi, tali bayilerimizi de kendi markamız altında toplayacağız.

Hizmet verdiğiniz alanlarda nelere dikkat ediyorsunuz?

Toptan dağıtım kanallarımızda, sağlıklı yapıların üretiliyor olmasına çok dikkat ediyoruz. Yıllardır E.C.A. gibi kaliteli bir ürün satıyor, müşterilerimizden de kalite konusunda aynı tavrı bekliyoruz. 800 tali bayimizin tamamından sağlıklı yapılar inşa etmesini arzu ediyoruz. Satış ekibimizle İstanbul ve çevresinde gerçekleştirilen prestijli ve kaliteli projelere de gidiyoruz. Zaten alelade bir projeye E.C.A. ürününü satamazsınız.

Malatya size ne ifade ediyor?

Çocukluğumun geçtiği, cennet gibi bir yer! Bu yüzden, Malatyalı olmaktan gurur duyarım. Malatyaspor'u desteklerim, Malatya ile ilgili bütün haberleri takip ederim. 



Firmanın yönetimini çocuklarına bırakmasına rağmen her gün işe gelmeye devam eden baba Niyazi Yıldırım, tam bir Malatya tutkunu...

Yöresel türkülerıyla meşhur Arguvan'a bağlı Koçak Köyü'nde dünyaya geldiğini anlatan Yıldırım, Malatya ile ilgili şunları söyledi: “Yemekleriyle, doğal güzellikleri ve meyveleri ile büyüğü bir şehirdir. Mutfak kültürüne herkes hayrandır. Malatya'da hazırlanan kahvaltayı hiçbir yerde bulamazsınız.”

En verimli kombi tesisini kurduk

Türkiye'nin 1 numarası

EMAS'ın Manisa'da, 12 milyon avro yatırımla kurduğu tesiste, yılda 220 bin kombi üretilabiliyor. Teknolojik altyapısı ve verimliliği ile Türkiye'nin bir numaralı kombi fabrikası, Elginkan Topluluğu'nun gurur kaynağı oldu.



EMAS'ın kombi üretimi, 2003 yılından bu yana Pendik'teki tesiste gerçekleştiriliyordu. Yıllar içinde artan talebi karşılayamaz hale gelen tesisin taşınmasına karar verilince; birçok Elginkan tesisinin de bulunduğu Manisa 3. Organize Sanayi Bölgesi seçildi. Yapım süresi 8 ay süren, 12 milyon avro yatırım ile gerçekleştirilen, Türkiye'nin en verimli kombi fabrikasını ziyaret ettik.

Kombi üretiminde teknolojinin son imkânları kullanılarak kurulan EMAS'ın kombi tesisi, Elginkan Topluluğu'nun gurur duyduğu lokomotif şirketleri arasında gösteriliyor. 15 Ağustos 2008 tarihinde, tek montaj hattı ile ilk kombi üretimine başlayan tesis, 1 Mart 2010 tarihinde ilave edilen iki montaj hattı ile 220 bin adet/yıl üretim kapasitesine kavuştu. Kapasitesi ve potansiyeli ile gelecek vaat eden tesis, geleceğin enerji sistemlerine yatırım yapmaya hazırlanıyor.

Taşınma sürecinin sıkıntısı ve zorluğuna rağmen yeni tesis kurmanın heyecanını yaşayan Fabrika Müdürü Alırza İlik, bu süreci, "İnsanın kendi kendiyi yarışması çok güzel" diye anlatıyor. Alırza İlik ile tesisin özelliklerini ve belirlenen hedefleri konuştuk.

Bu tesisin önemi ile başlamak istiyorum...

İstanbul Pendik'teki tesisimiz, 1986 yılında katı yakıtlı döküm soba ile ilk üretimine başlamış, muhtelif ürünlerden sonra 2003 yılında ilk teknolojik ürünü olan kombiyle üretimine devam etmiştir. Üretim adetlerimizin artması ve mevcut tesisimizin yetersiz kalması sebebiyle bugün bu modern tesise kavuşmuş bulunuyoruz. Pendik tesislerinde 24 yıldır sürdürülen üretim süreçlerinden ve teçhizat seçiminden elde ettiğimiz tecrübe, Manisa tesislerimizin kurulmasına büyük destek sağlamış, Türkiye'nin en teknolojik kombi üretim merkezi olması gururunu hepimize yaşatmıştır.

Tesisin fiziki özellikleri hakkında neler söylemek istersiniz?

Toplam 68 bin metrekare üzerine kurulan tesis; 20 bin metrekare kapalı alana sahip. Ayrıca tesisin yanındaki 10 bin metrekarelik alan,



altyapısı hazırlanarak her an kapalı alana dönüştürülebilecek şekle getirildi. Halihazırda 220 bin adet/yıl kombi üretim kapasitesine sahip olan tesisimizin gelecekte yeni montaj hatlarının ilave edilmesiyle, üretim kapasitesinin 320 bin adet/yıl olması hedeflenmiştir. Bu hedefler doğrultusunda kurulan boyahanemizin yanında yeni montaj hatlarının yerleşimi için de gerekli olan hacimler şimdiden belirlenmiştir.

Burada hangi ürünler üretiliyor?

Şimdilik EMAS Manisa tesislerimizi kombi üretim üssü olarak kullanacağız ve bütün kombi modellerimizi burada üreteceğiz. Pendik tesislerimizde elde ettiğimiz tecrübelerimizden de faydalanarak yeni üretim proseslerimizde ve iş akış planlarımızda iyileştirmeler yaptık. Bu sayede verimliliği artırıp maliyetleri düşürdük. Ayrıca bu planlama süreçlerini geniş zamana yayarak daha verimli ve ekonomik üretimler yapmayı hedefliyoruz. Tecrübelerimizi de kullanarak yeni bir tesis kurmanın bütün avantajlarını kullandık. Şimdiden sağladığımız faydanın önümüzdeki yıllarda artarak devam edeceğine inanıyorum.

Burada sizin için çok önemli olan modelleriniz var mı?

Tasarımını da yaptığımız, yoğunluğumuzla övünüyoruz. Bu modeller yüzde 107 oranında verim, yüzde 20 oranında tasarruf sağlıyor. Sahip olduğu sertifikaları ile halen bütün dünyada satışa hazırdır.

Kalite ve EMAS'ın üretimi arasındaki ilişki...

Kalite, Elginkan Topluluğu yasalarının ilk maddesidir. Bu nedenle

tartışılması bile mevzubahis değildir. Kalite, Elginkan çalışanlarının yaşam biçimidir. Kombilerimizin tümü, dünyanın en güvenilir kurumlarından olan Gastec Holland firması tarafından denetleniyor. Bu sayede AB ülkelerinin tümünde kullanılması için gereken sertifikaları alıyoruz. Gururumuz olan bu sertifikaların elde edilmesindeki en önemli faktör, kullandığımız komponentlerin birer dünya markası olmalarının yanı sıra, üretim süreçlerinde gösterdiğimiz titizliktir. Malzeme seçimindeki kalite ve titizlik anlayışımız yanında, çalışanlarımıza verilen eğitim ve seminerler ile kalite kültürünün kurumsallaşmasını sağlıyoruz.

Manisa ekonomisine nasıl bir katkı sağlıyorsunuz?

Yeni kurduğumuz üretim tesisi sayesinde, eleman istihdamının yanı sıra yan sanayiden talep ettiğimiz satın alma malzemeleri ile Manisa bölgesine önemli bir katma değer sağlıyoruz. Satın alma faaliyetlerimizi, baskı işlerimizi yan sanayiye kaydırarak Manisa'daki firmalara da büyük ölçekte iş imkânı sağlıyoruz. Hatta kalitesinden memnun kaldığımız İstanbul'da yerleşik bazı firmalar Manisa'da şube açarak bize hizmet vermeye başladılar. Hedefimiz, üretim adetlerimizi artırarak Manisa'ya büyük bir katma değer kazandırmaktır.

Manisa'nın size sunduğu imkân ve avantajlar...

Manisa Organize, Türkiye'nin en gelişmiş sanayi bölgelerinden biridir. Oturmuş altyapısı ve sunduğu hizmetler ile işimize artı değer katıyor. Şimdilik bu hizmetlerin bir kısmını kullanıyoruz ama büyüdükçe faydasını daha fazla göreceğimizi umuyoruz.

Alırza İlik kimdir?

EMAS'ta bakım mühendisi olarak çalışmaya başladı. EMAS'ın günlük soba üretimini 50'den 600'e yükselten başarılı ekibin üyesiydi.

Geleceğe yönelik planlarınız neler?

Kombinin ürün gamını tamamlamamız çok önemli. Bu amaçla çok önce tasarım çalışmalarına başladığımız ve gelecek yıl üretmeyi planladığımız yüksek verim ve güçteki kombilerimiz ile bunların kaskat sistemleri önceliklidir. Geleceğe yönelik planlarımız arasında yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelik yatırımlar da var. Tasarım aşamasında bulunan güneş kolektörleri, entegrasyon sistemleri ve ısı pompaları bulunmaktadır.

Yenilenebilir enerji kaynakları, doğalgaza alternatif olabilir mi?

Doğalgaz kaynaklarının eninde sonunda tükeneceği bir gerçektir. Doğalgaza yüzde 20 oranında zam bile yapılsa; en ucuz ısınma sistemi olma özelliği devam edecek. Az önce sözünü ettiklerimiz, iyi birer destek sistemi olacaktır.

Üretimde Elginkan Topluluğu'ndaki diğer şirketlerin ürettiği parçalar-dan kullanıyor musunuz?

Elbette... Kombimizin bazı parçalarında başlattığımız işbirliğinin, üretimin tamamına yayılmasını umut ediyoruz. Bu konuda teknik bölümlerimizin çalışmaları devam etmektedir.

Üretim içinde ihracatın payı ne kadar?

Aslına bakacak olursanız istediğimiz ihracat oranına sahip değiliz. Ürettiğimiz kombilerin ancak yüzde 20'si ihraç ediliyor. Bu oran gelecek yıllarda büyük artış gösterecektir. 

“Sürdürülebilirlik için, güvenli bir ekonomik ve siyasal ortam gerekir”

Küreselleşme balonunun patladığını belirten Uğur Civelek, ekonomide sürdürülebilirliğin sağlanması için; gerçekçi, borçlanmaya dayanmayan, üretimi destekleyen bir ekonomik model geliştirilmesi gerektiğini söyledi. Ekonomik krizi koyu kışa benzeten Civelek, “Sürdürülebilirliğin sağlanması için, birkaç nesle ihtiyacımız var” dedi.

Ekonomik krizi önceden haber veren ekonomistlerden biri, Uğur Civelek. Sürdürülebilirliğe, ekonominin doğru işlemesine büyük önem veren Civelek ile Türkiye’nin bu dönemde neleri yapması gerektiğini konuştuk.

2007 yılında kaleme aldığınız bir yazıda “Küreselleşme sürecinde yolun sonuna gelindiğini” söylemişsiniz. Bu yazıdan kısa süre sonra küresel çaptaki ekonomik krizle karşı karşıya kaldık. Ne dersiniz, küreselleşme yolun sonuna geldi mi?

Duruma makro bakarak başlamak istiyorum. Şimdi önce şuna bakmak lazım. 1945 öncesinde, iki dünya savaşı arasında büyük sıkıntılar yaşandı. İnsanlar ekonomiden ve siyasetten hiç anlamadıkları için mi bu kadar büyük hatalar yapıldı? Hayır, her şeyin farkındaydılar. Bazı hatalar yaptığınız zaman geri dönüş şansınız ortadan kalkıyor, çünkü kontrolü kaybediyorsunuz. Ülkeler arasındaki siyasi çekişme ve yeni ortaya çıkan ekonomik koşullar neticesinde uluslararası rekabet koşulları tamamen bozuldu. Rekabet koşullarının bozulması neticesinde ciddi bir işsizlik oluştu. İş olanların da ücretleri geriledi. Kısacası, ekonomideki rekabet koşullarının bozulması, çaresizliğin dünya geneline yayılmasının nedeni. Sürdürmek istiyorsak, ekonomik sistemimizi yeniden organize etmeliyiz.

Zorunlu ihtiyaca yönelik malların fiyatlarındaki yükseliş, toplumu da etkileyecek mi?

Evet, hatta orta gelir grubunun bu nedenle yoksulluk sınırının altına

doğru itildiğini söyleyebiliriz. Dünyada talebin artık artmayacağını birileri fark etti. Faaliyet gelirleri erirken, kredilerin geri dönmeyeceği anlaşıldı. Bu, bankaların arka arkaya batması anlamına geliyordu. Ekonomik sistem, sürdürülebilirliğini kaybettiği için yaşanacakları ötelemek zorunluydu. Yeni dünya düzeni şekillenene kadar yeni bir yöntemin bulunması gerekiyordu. İnsanların beklentilerle yönlendirilmesine ve bunun da faaliyet içi gelirler sayesinde yapılmasına karar verildi.

Faaliyet içi gelir nasıl yaratılır?

Bu noktada bir ayırım yapıyorlar. Toplam geliri, faaliyet içi ile dışı gelirlerin toplamı olarak görüyorlar. Peki, nasıl faaliyet dışı gelir yaratacak? Menkul ve gayrimenkullerin değerini artırarak...

Mal sahipleri de bu amaca yöneltildi. Her ülkeye, yine bu amaca uygun krediler servis edilmeye başlandı. Kendi çıkarlarına uygun hareket edenlerin bu şekilde ödüllendirildiği bir oyun başladı. Ne var ki bu oyunun sürdürülebilir olmadığını da herkes biliyordu. Bu oyunda ABD’nin güvenli bir liman olduğu fark edildi. Balondaki ilk patlak, 2000 yılında ortaya çıktı. Endeksler düştü ve durgunluk başladı. Petrol fiyatları, 30 doları geçmişti. Başkan seçilen George Bush, kendisini destekleyenlere verdiği sözü tutamıyordu. Derken 11 Eylül tarihinde yaşanan saldırının ardından kontrol tamamen bu gruplara geçti. Balona daha güçlü nefes verilmeye başlanmıştı ve oyun küreselleşti.

dan alakalı. Elginkan, isim olarak ön plana çıkmayı sevmeyen ve haber bile olmayı tercih etmeyen topluluk. Ürünleri kaliteli ve piyasada saygın bir yeri var. Siz modaya uymuyor, kısa vadeli düşünmüyor ve uzun vadeli planlar yapıyorsunuz. Örnek olarak gösterilmelisiniz. Diğer sanayiciler sizin gibi olsaydı, Türkiye çok daha iyi bir konumda olurdu.



Ardından küresel ekonomik kriz geldi...

Aslında 2006 yılında öncü bir sarsıntı yaşadık, arkası gelecekti. İnsanoğlunun eğilimi, çıkarlarına uyduğunda bazı gerçekleri görmezden gelir. Bu, bizim zaaflarımızdan biridir. Bütün uyarılara rağmen daha büyük bir felaket gelebileceğini düşünmek istemedik. Aksine, herkes oyuna dahil olmak için çabaladı.

Türkiye’de bu süreç nasıl işledi?

Aslında yukarıda anlattığıma yakın bir durum, Türkiye için de geçerli. Türkiye’ye birileri akıl verdi, değişecektik. İdari yapı, sınırlarımız, üretim anlayışımız, bankacılık, medya ve teknoloji... Kısacası bireyle sistemin temas noktalarının hepsinde büyük değişimler yaşanması planlandı. Örneğin inşaat sistemi devreye sokuldu, balonu iyice şişirebilmek için. Öyle ki, Türkiye oyunun merkez üslerinden biri oldu.

Türk ekonomisinde sürdürülebilirliğin sağlanması için neler yapılabilir?

Orta direk borç batağına gömülüyor, tarım ve sanayide yaşanan üretim kayıpları işsizliği artırıyor. Genç nüfusumuzu iyi eğitmeli, halkımızın kendini güvende hissedeceği bir ekonomik ortam tesis edilmeli. Çünkü güvenlik de yeme içme gibi temel bir ihtiyaçtır. Sürdürülebilirliği sağlamak için, öncelikle çaresiz ve aç uyuyan insan sayısını azaltmamız lazım. İçeride toparlanmak için zamana ihtiyacımız var. Sürdürülebilirliği tesis edebilmemiz için birkaç nesile ihtiyacımız var.

Türkiye’de sürdürülebilirliği sağlamak mümkün mü?

Türkiye’de küresel şartlar değişmeden sürdürülebilir bir ekonomi kurulması çok zor. Bunu, sadece Atatürk başaramadı. O zaman da dün-

Uğur Civelek kimdir?

1957 yılında Kayseri’nin Develi ilçesinde doğdu. 1981 yılında İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi’nden mezun oldu. 1981-1984 yılları arasında aile şirketine çalışma hayatına başladı. 1984-1985 yılları arasında bankacılık yaptıktan sonra 1986-1995 yılları arasında küçük ve orta ölçekli şirketlerde yöneticilikte bulundu. Civelek, 1995 yılından beri ekonomi üzerine eğitim ve danışmanlık hizmeti veriyor. 2005-2006 yıllarında Radikal gazetesinde köşe yazarlığı yapan Civelek, halen Dünya gazetesinde ekonomi üzerine yazmaya devam ediyor.

yanın sonbaharı yeni başlıyordu, her şey kararırken Türkiye sürdürülebilir denge kurma peşindeydi. Türkiye’nin temel ilkelerine bakın: bağımsızlık, sömürüye karşı olma ve aydınlanma. İşte size sürdürülebilir dengenin reçetesi. Peki, Türkiye şu an nerede? Biz en iyiyi istersek hiçbir şeye ulaşamayız.

Gerçekçi olup, önümüzdeki seçenekleri inceleyip hangilerinin uygulanabilir olduğuna bakmak gerekiyor. Türkiye’de ekonominin düzelmesi on yıllar alacak. Bunu kabullenmekle işe başlayabiliriz.

Türkiye’nin reel anlamda yapabilecekleri neler? Bunun için kimlere görev düşüyor?

1998 yılında Ticaret Odası’na bir rapor hazırladık ve “Yeni dünya düzeninde Türkiye’nin stratejisi ne olmalı” sorusunu cevapladık. “Her ihtimalde bizim için en iyisi nedir” diye düşündüğümüzde, Türkiye’nin komşularıyla iyi geçinmesi gerektiği sonucuna vardık. Bu coğrafyadaki hiçbir ülke tek başına sorunlarını çözemiyor, oysa işbirliği yapılsa sorunların tamamı çözülme potansiyeline kavuşuyor.

Türkiye’nin, komşularıyla en az ticaret yapan ikinci bölge ülkesi olması tesadüf mü? Sürdürülebilirliği sağlamamız için yapmamız gereken; komşularımızla iyi geçinmek, kimseye yanaşmadan, herkesle aynı mesafede durarak ticaret hacmimizi artırmaktır.

Bölgesel entegrasyonun sağlanması çok önemli. Öncelikle bu coğrafyadaki aç insan sayısını azaltalım. Daha serbestçe hareket edelim. Türkiye bölgeden enerji alabilir. Üretmeyi öğrendik, bu yeteneği kullanarak bölge ülkelerinin ihtiyaçlarını karşılayabiliriz. Onlar enerjisini satarken, biz de üretim potansiyelimizi kullanabileceğimiz bir pazar bulmuş oluruz.

Ekonominin başına geçerseniz, neler yaparsınız?

O konumda olan kişinin ilk yapacağı iş, kimden destek alacağına karar vermesidir. Yabancı bir ülkeden mi destek alacak, kendi halkından mı? Borçlu olacaksanız kendi halkınıza olun. Bütün çözümler, ancak toplum desteklediği ölçüde geçerlilik kazanır.

Enerji ve mimari “yeni”leniyor

Birbirinin ayrılmaz parçası olan enerji ve yapı sektörleri, büyük bir çıkmaza girmek üzere. Kaynaklar hızla tükenirken, insan sağlığını tehdit eden uygulamalar, yaşam biçimimizi belirleyen konforla çelişiyor. Yapı sektöründe yenilenebilir ve sürdürülebilir yöntemlerin geliştirilmesi, alternatif enerji kaynaklarının kullanımı hiç olmadığı kadar önemli.

Küreselleşen dünya, yarattığı imkânlar kadar sorunlarıyla da başımızı döndürüyor. Hayatın her alanında kaynaklar umursamazca tüketilirken; teknoloji insanlık tarihinde hiç olmadığı kadar hayatımızı kolaylaştırıyor. İlk insanın barınma imkânlarının çok ötesinde, “akıllı binalarda” yaşamaktan konuşuyoruz. Merdiven kullanmamıza imkân bırakmayan asansörler, cam gerektirmeyen havalandırma sistemleri ve bina içi güvenlik imkânlarıyla kendimizi önceki yüzyılların insanlarından çok daha şanslı görüyoruz.

Madalyonun bir de karanlık tarafı var kuşkusuz. Nüfusun artması ve ekonomik gerekçelerle çarpıklaşan kentsel yapı... İnşaat sektörünün geliştirdiği ve insan sağlığına etkilerini ölçemediğimiz yeni teknolojiler, örneğin zemin kaplamaları... Evet, otomobiller artık daha hızlı gidiyor ve uçaklar ülkelerarası mesafeleri kısaltıyor. Peki, bütün bu konfor ne pahasına gerçekleşiyor? Konfor ve rahatlıktan vazgeçmeden teknolojinin nimetlerinden faydalanmak mümkün mü? Otomobiller çevreyi kirletmeden çalışabilir mi ya da evlerimizde çevreyi kirletmeden ısınabilir miyiz? Şehrin hava almasını engellemeyen binalar inşa edebilir miyiz? Tüm bu soruların cevabı, “yenilenebilirlik” ve “sürdürülebilirlik” kavramında saklı.

Artık “sürdürülebilir mimari” kavramına uygun yapılar tasarlamak, üretim ve tüketimde yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelmek zorundayız. Konforumuzu ancak bu şekilde sürekli kılabiliriz. Aslında insanlığın geleceği için toplumsal hayatımızı “yenilenebilir” ve “sürdürülebilir” ekonomik gerçeklerle tekrar kurulumak zorunda olduğumuzu söyleyebiliriz.

Kurulduğu günden bu yana, Elginkan Topluluğu için iki kavram da önemli olagelmıştır. Bunun en güzel kanıtı, E.C.A. markalı ürünlerin tasarruflu, uzun ömürlü ve insan sağlığını tehdit etmeyen şekilde üretilmesidir. Uzmanlar da tasarruf, uzun ömürlü kullanım ve çevreyle barışık olmanın, sürdürülebilirliğin temel koşulları olduğunda hemfikir.

Solar Future 2010 Konferansı, güneşten enerji elde edilmesiy-

le ilgili son yeniliklerin ve uygulamaların anlatıldığı önemli bir etkinlikti.

İçinde yaşadığımız yapılarıdaki “yenilenebilirlik” ve “sürdürülebilirlik” çok daha önemli. Bu konuda Türkiye’nin önemli uzmanlarından ikisiyle konuştuk. “Yeşil binalar” ve “sürdürülebilir mimari” gün geçtikçe önem kazanan iki yaklaşım biçimi. Toplum yararının gözetilmesi, ekolojik olması, az enerji tüketmesi bir binanın sürdürülebilir ve yenilenebilir olması için vazgeçilmez unsurlar.

Sağlıklı toplumların ekonomik refah içinde yaşantısı sosyal sürdürülebilirlik olarak adlandırılıyor. Birleşmiş Milletler Çevre ve Kalkınma Komisyonu’nun konuyla ilgili tespiti oldukça anlamlı: “İnsanlık, gelecek kuşakların gereksinimlerine cevap verme yeteneğini tehlikeye atmadan, günlük ihtiyaçlarını temin ederek, kalkınmayı sürdürülebilir kılma yeteneğine sahiptir.”

Enerjide güneş doğuyor

Fosil yakıtların tükenmesi nedeniyle yöneldiğimiz alternatif enerji kaynakları içinde güneşin ayrı bir yeri var. Gelişen teknolojiler ve düşen maliyetler sayesinde verimli hale gelen güneş enerjisi, Solar Future 2010 Konferansı’nda tartışıldı. Yeditepe Üniversitesi ve Uluslararası Uygulamalı Termodinamik Derneği (ICAT) işbirliği ile düzenlenen Solar Future 2010 Konferansı, 11-12 Şubat 2010 tarihlerinde İstanbul WOW Convention Center’da gerçekleştirildi.

Konferans, dünyanın enerji kaynaklarını tüketmek yerine güneş enerjisinin, sonsuz kaynağın kullanılabilir hale getirilmesi ve temel enerji kaynağı olarak benimsetilmesi amacı ile bir plan ve yol haritası oluşturmayı hedeflemektedir.

Yeditepe Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Nilüfer Eğri- can’ın açılış konuşması ile başlayan konferansta güneş enerjisi ile ilgili son yenilik ve imkânlar anlatıldı.

Enerjinin, hayat kalitesini iyileştiren, ekonomik ve sosyal ilerle-

Güneş enerjisi teknolojileri ve uygulamaları ile ilgili çok sayıda oturuma sahne olan Solar Future 2010 Konferansı’nı yaklaşık olarak 2 bin kişi izledi. Yerli ve yabancı bilim insanları tarafından yapılan sunumlar Türkiye’nin güneş enerjisiyle ilgili potansiyelini de ortaya koydu.



meyi sağlayan en önemli faktör olduğunu vurgulayan Eğri- can; artan enerji fiyatları, küresel ısınma ve iklim değişikliği, dünya enerji talebindeki artış, hızla tükenmekte olan fosil yakıtlara bağımlılığın yakın gelecekte de devam edecek olmasının, ülkeleri yeni arayışlara götürdüğünü söyledi. Konferansın ilk gününde konuşan EM Power Genel Müdürü ve Abengoa Solar ABD Başkanı Dr. Frederick Morse ise Türkiye’nin çok büyük bir güneş enerjisi potansiyelinin bulunduğu ve bu şekilde ülkede kullanılan çok daha fazla enerji elde etmenin mümkün olduğuna dikkat çekti.

Güneş enerjisi ile elektrik üreten ülkelere örnekler veren Morse, fotovoltaik sistemlerin gün geçtikçe ucuzladığını, bu nedenle önümüzdeki yıllarda güneş enerjisinin çok daha fazla gündemde olacağını anlattı. Morse’un verdiği bilgilere göre 1970’lerin başında watt başına 100 USD olan panel maliyetleri, 2012 yılında 1 USD

düzeyine inmiş olacak. Toplantının ilgi ile beklenen konuşmacılarından Güney Florida Üniversitesi Temiz Enerji Araştırma Merkezi Direktörü Prof. Dr. Yogi Goswami ise Güneş Enerjisi Sistemlerindeki Yeni Araştırma ve Geliştirmeler hakkında bilgiler verdi. Goswami, güneş enerjisi yöntemlerinde maliyetlerin aşağı çekildiğini, bu nedenle çok sayıda yeni tekniğin gündeme geldiğini söyledi.

Solar Future 2010 Konferansının ikinci gününde, Muğla Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Şener Oktik’in yönetiminde, Kore Enerji Araştırma Enstitüsü’nden Dr. Jinsoo Song’un da katıldığı panelde Türk endüstrisinde fotovoltaik yol haritası tartışıldı. Güneş pilleri ile ışık kaynağından, çoğu zaman güneşten, elektrik elde etme yöntemi olan “Fotovoltaik” teknolojisi, aynı zamanda bu konuda yapılan çalışmalara da verilen genel bir terim. ☀

Prof. Dr. Nilüfer Eğri- can: “Güneş Gelecektir”

Güneş uygarlıktır, hayattır, her tür besinin kaynağıdır. Güneş doğal güçlerin de kaynağıdır. Barıştır ve sürdürülebilirdir. Farklı yöntemlerle yoğunlaştırılmış güç sistemleriyle güneşten elektrik elde ediliyor. Güneş, gelecek için çabalamaya değer bir nesne. Çünkü bugün 20 bin terawatt saat olan dünyadaki elektrik tüketimi, 2030’larda 35 bin terawatt saatlere çıkacak.

Dünyanın enerji geleceği ile ilgili raporlara bakıldığında; 2100 yılına kadar petrol kullanımının iyice azalacağı, kömürün neredeyse hiç kalmayacağı, güneş enerjisi kullanımının ise çok artacağını görüyoruz. Türkiye, ekonomik güneş enerjisi bakımından önemli bir potansiyel barındırıyor. Türkiye’nin ekonomik güneş enerjisi potansiyeli, İtalya ve Yunanistan’dan daha iyi, Portekiz ile aynı düzeyde. 2009 yılında başlatılan ve 2050 yılına kadar 554 milyar USD bütçesi olan DESERTEC projesi ile birlikte Türkiye’nin alternatif enerji koridoru hattı üzerinde

olması önemini daha da arttıracak. Proje kapsamında, Kuzey Afrika ve Arap ülkelerinde üretilecek yenilenebilir enerji, Avrupa’ya transfer edilecek. Bugün 1,5 milyar kişi elektrikten yoksun. Bu miktar 2030’larda da devam edecek. O nedenle güneş için, gelecek için çabalamalıyız. Enerji üretiminde; en fazla kömür ve doğal gazın kullanıldığını görüyoruz.

20 yıl içinde yenilenebilir enerjinin payı, yüzde 18’den 22-23’e çıkacak. Dünyanın en büyük 15 ekonomisi içindeyiz, 2020’de ilk 10 içinde olacağız. O nedenle güneş Türkiye için bir fırsattır.



Enerji trenini kaçırmayalım

Enerjide dışa bağımlılığın azaltılması için yenilenebilir kaynakların da kullanılması gerektiğine dikkat çeken Prof. Dr. Altuğ Şişman, çeşitli tartışmalarla enerji treninin bir kez kaçırıldığını, Türkiye'nin artık bu lükse sahip olmadığını söyledi.



Yeraltı ısı pompaları önem kazanıyor

Elginkan Topluluğu, yenilenebilir enerji kaynaklarına mutlaka yatırım yapmalıdır. Özellikle konutlarda ısıtma pompalarına yönelebilirsiniz. Yeraltı ısıtma pompalarının konut ısınmasında kullanımı, tüm dünyada yaygınlaşıyor. Isıtma ve soğutmada kullanılan çok ekonomik bir yöntem olan bu sistemin üzerinde mutlaka durmalısınız.

İstanbul Teknik Üniversitesi Enerji Enstitüsü, 1961 yılında Türkiye ve bölgede bir ilk olarak kuruldu. 2001 yılına kadar sadece nükleer enerji faaliyetlerine devam eden Enstitü'de bir de nükleer araştırma reaktörü bulunuyor.

2001 yılında dünyadaki enerji piyasalarındaki gelişmeler yüzünden, Enstitü'nün farklı enerji alanlarına yönelmesine karar verilmiş. Genişleme ihtiyacı ile yenilenebilir enerji teknolojileri, enerji yönetimi ve konvansiyonel enerji teknolojileri gibi ana bilim dalları kuruldu.

Kurulduğu tarihten bu yana sadece yüksek lisans ve doktora öğrencilerine eğitim veren Enstitü'de, Ar-Ge faaliyetleri de yürütülüyor. Yaptıkları araştırmalar ile birimin insan kaynağını oluşturan öğrencilerin, tez konularını özel sektörün enerji sorunları üzerine odaklanıyor. Sektör belirli gizlilik anlaşmaları doğrultusunda teknik problemleri Enstitü ile paylaştığında; öğrenci ve öğretim görevlileri ile sektör temsilcileri çözüm için bir araya geliyor.

Enstitü'ye ilginin bu kadar çok olmasının temel nedeni, teknoloji üretmeye inanmış yatırımcıların çok dikkatli hareket etmesinden kaynaklanıyor. Enerji teknolojilerinin ithalatında yaşanan sıkıntılar nedeniyle; kaynakların korunması ve ülkenin teknolojik çöplüğe dönüşmemesi için Enstitü danışmanlık yapıyor. Enerji teknolojilerinin geçerliliği ve verimliliğini onaylayan, karakteristiğini ölçen laboratuvarlara sahip olan Enstitü'nün Müdürü Prof. Dr. Altuğ Şişman ile kurumun faaliyetleri hakkında konuştuk.

Özel sektörün yenilenebilir enerjiye ilgisi artıyor mu?

Enerji etrafında artık çok daha büyük bir ekonomi dönüyor. Dolayısıyla yatırımcı için çok büyük fırsatlar doğabilir. Enerji, sadece para kazanılan değil; ülkelerin ve bölgelerin kontrol edilmesine imkân veren olağanüstü bir alan. Bu nedenle özel sektörün enerjiyle ilgili alanların tamamına ilgisi artarak devam edecek. Yenilenebilir enerjinin uygulanması noktasında, özellikle güneş ve rüzgâr teknolojilerinde büyük bir potansiyele sahibiz.

Türkiye enerjide dışa bağımlı mı?

Hiç şüphesiz! Öte yandan enerjide dışa bağımlılık ile ilgili olarak biraz karışık bir durum da var. Çünkü küreselleşme, ülkelerin birbirlerine bağımlılığında inanılmaz bir artışa neden oldu. Sadece enerji alanında değil, askeri ve bilgi teknolojilerinde, finansal alanlarda ne kadar yurtdışına bağımlıyız; bunu sorgulamalıyız. Enerjiyi dışarıdan temin ettiğinizde, tabiri caizse "göbekten bağlı" oluyorsunuz. Böyle baktığınızda enerjide dışa bağımlılığımızın yüzde 70'lere kadar varabildiğini söylemek mümkün.



Prof. Dr. Altuğ Şişman kimdir?

1967 doğumlu Prof. Dr. Altuğ Şişman, alternatif enerji kaynaklarıyla ilgili çok sayıda araştırmaya imza attı. Güneş pilleri, hidrojen teknolojisi, enerji dönüşümleri, rüzgâr türbinleri gibi farklı alanlardaki çalışmalarını özel sektörle yapılan işbirlikleriyle bütünleştirdi. Akademik kariyerine Enstitü'de asistanlık yaparak başlayan Şişman, bir dönem Almanya'da konuk araştırmacı olarak da çalıştı.

Peki, ne yapılmalı sizce?

Bütün dünya yenilenebilir enerji teknolojilerine yöneliyor. Özellikle Avrupa Birliği ülkelerinde yenilenebilir enerji kaynakları çok fazla destekleniyor. Bizim de bu alandaki çalışmalara kayıtsız kalmamız lazım. Yerli ve yabancı yatırımcıların bu alana çekilmesi için teknolojilere destek vermeliyiz.

Ne yazık ki, geçmişte nükleer enerji teknolojilerini yakalayamadık. 1970'lerden bu yana tartışmamıza rağmen, nükleer enerji üretimine geçemedik. Dolayısıyla o treni kaçırdık. Oysa nükleer teknolojiye adım atabilseydik; bu alanda kullanılacak yüksek teknolojiden farklı yan dallar geliştirilmesini sağlayabilirdik. Şimdi, yenilenebilir teknolojilere yatırım yapmanın tam zamanıdır. Üstelik Türkiye'de hiçbir firma, tek başına nükleer enerji reaktörü kuramazken; yenilenebilir teknolojilere yapılacak çok küçük yatırımlarla tesis kurulabiliyor. Bugün bir rüzgâr türbini üretmek için çok sayıda işadamı bulabilirsiniz.

Bu teknolojilerden hangisi Türkiye için daha uygun?

Biz yine "onu mu alalım, bunu mu alalım?" derken treni kaçırabiliriz. Oysa her zaman teknolojinin avantajlı ve dezavantajlı olduğu alanlar vardır. Teknolojileri uygulamaya almamız ve bir an önce yenilenebilir teknolojilere adım atmamız gerekiyor. Hatta bu teknolojileri geliştiren ülkelerden biri konumuna gelmeliyiz.

Yenilenebilir enerji kaynaklarından hangisi daha verimli?

Bu soruyu iki yıl önce sorsanız "kesinlikle rüzgâr" diye cevaplardım. Oysa bugün geldiğimiz noktada, inanılmaz bir hızla ucuzlayan güneş pilleri sayesinde güneş sistemleri öne çıkmış durumda. 50 yıl önce bir watt'lık güneş pilinin üretim maliyeti 1000 dolar civarındaydı. Aynı güneş pili, bugün 1 dolara üretiliyor. İki yıl önce bu rakamlar 2,5 dolar düzeyindeydi ve rüzgâr teknolojisinin maliyeti çok daha azdı. Önümüzdeki yıllarda çok daha aşağıya inecek. Kısacası geçtiğimiz iki yıl içinde yaşanan değişimler sayesinde güneş enerjisi, en verimli yenilenebilir enerji kaynağı haline geldi. AB ülkelerinde güneş enerjisi her zaman çok ciddi destek gördü. Geçtiğimiz yıllarda şebekeden satın aldığınız elektriğin maliyeti ile devletin verdiği destek arasında çok ciddi

di farklar vardı. Çünkü bu teknoloji pahalıydı. Şimdi verilen destekler de azalacaktır, çünkü güneş enerjisine yatırım yapmak firmalar için verimli hale geliyor.

Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığı yenilenebilir teknolojiler ile ortadan kalkabilir mi?

Alternatif enerji kaynaklarına yönelmemiz gerektiği bir gerçek. Yatırımlarla doğru orantılı olarak, yenilenebilir enerji teknolojileri çok daha fazla pay alacaktır. Eğer uluslararası fonları da buraya çekip kaynak yaratabilirse makul bir sürede enerjide dışa bağımlılığın ortadan kaldırılması için önemli bir adım atılmış olur. Tek başına güneş veya rüzgâr enerjisi yeterli olmayabilir, önemli olan doğru hedeflerin belirlenmesidir.

Yenilenebilir enerjilerin olumsuz tarafları nelerdir?

Yenilenebilir enerjiyle ilgili belki de en temel olumsuzluk, sürekliliğin sağlanamamasıdır. Rüzgâr ve güneş enerjilerinde mevsimsel değişiklikler etkili olmaktadır. Yine de yılın geneline bakıldığında tüketim ve üretim oranları birbirine yakın olmaktadır.

Öte yandan yenilenebilir enerjilerin doğrudan şebekeye bağlanarak kullanılması da çok doğru değil.

Çünkü bölgelerdeki enerji dağıtım kapasitesi, yenilenebilir enerji kaynakları konusunda yapabileceklerinizi de belirliyor. Dolayısıyla kendi istediğiniz şekilde enerji üretemezsiniz. Sisteme güneş veya rüzgâr teknolojilerini dahil ettiğinizde şebekeden hem elektrik alabiliyor hem de veriliyorsunuz. Türkiye'nin birçok sahasına dağıtılmış üretim ve tüketimden bahsediyoruz. Bu iki teknolojiye süreklilik sağlamak mümkün olmadığı için şebekede enerji akışı ve yönetimi sorun olur. Zaten Türkiye'de bu konuda büyük sorunlar yaşanıyor. Yenilenebilir enerji imkânları, hidroelektrik ve nükleer santral yatırımlarına eğilim verilmeli. Rüzgâr ve güneş enerjisi desteklenmeli. Jeotermal enerjinin, Ege bölgesi başta olmak üzere değerlendirilebilecek bir potansiyeli var. Yeni yeni kıpırdanıyor. Kısacası Türkiye yenilenebilir enerji kaynağı alanında büyük bir potansiyele sahip ve bunların kullanılması gerekiyor. 

Lüks değil, ihtiyaç: “Sürdürülebilir mimari”

Çarpık kentleşme ve kontrolsüz ekonomik gelişmenin şehirlerimizi yaşanmaz hale getirdiğini belirten Dr. Ayşin Sev, nefes alabilmek için “sürdürülebilir mimari” uygulamalarına ihtiyacımız olduğunu dile getirdi.

“Sürdürülebilir mimari” kavramına ilginiz nasıl ortaya çıktı?

Asistanlığımın ardından yüksek yapılar üzerine doktoramı tamamladım. Yüksek yapılar üzerine çalışırken dikkatimi çeken konu sürdürülebilir mimari oldu. Enerji ve kaynak tüketimleri ile ön plana çıkan yüksek yapılarda tasarrufa gitmenin büyük önem taşıdığını gördüm. Zaten bu yöndeki eğilimler dünya genelinde ağırlık kazanmaya başlamıştı. Ken Yang örneğin, benim çok beğendiğim bir tasarımcıdır. Onun tasarımlarındaki “Sürdürülebilir mimari” anlayışı dikkatimi çekti ve ardından araştırmalarım daha geniş bir alana yayılarak devam etti.

Aynı kavram çerçevesinde bir de kitap yayımladınız...

Evet, bu konuda Türkiye’de bilgi ve kaynak bulunamadığını fark ettim. İnsanlar bilgiye ulaşmak için nelerle başvurmaları gerektiğini bilmiyorlardı. İşte kitabı da bu amaçla kaleme aldım, umarım ilgilenen insanlara faydası dokunur. “sürdürülebilir mimari” kavramının altında sadece faaliyetlerinizi ve kendinizi bu doğrultuda yönlendirmeniz bulunmuyor; çevrenizi de bilinçlendirmeniz çok önemli. Bazı kişiler bir harekete dönüşen bu anlayışı moda olarak değerlendirebilir. Oysa mimarinin ortaya çıktığı ilk anda, hatta insanların barınma ihtiyacıyla birlikte gündeme gelmiştir. İhtiyaçlar artıp fonksiyonlar karmaşılaştıkça mimarlık mesleğinin üzerindeki baskı da artıyor. İşte böyle bir ortamda insanlar doğaya geri dön-

“Sürdürülebilir Mimari”, toplum yararını gözetken yapılaşma anlayışı için önemli bir kaynak kitap. Binaların ‘sürdürülebilir’ olması için kültürel yapımıza ve ekonomik koşullara uygun tasarlanması gerekiyor.



mek istiyor ve “sürdürülebilir mimari” tekrar önem kazanmaya başlıyor. Bugün için böylece gündeme gelen kavram, yakın gelecekte hayatımızın vazgeçilmez bir parçası haline gelecek.

Bir binanın “sürdürülebilir mimari” örneği olarak gösterilmesi için hangi özelliklere sahip olması gerekiyor?

“Sürdürülebilir mimari” denildiğinde ilk olarak yeşil binalar, doğal kaynakların az tüketilmesi, güneşten yararlanılması gibi önlemler akla geliyor. Oysa öncelikle toplum yararı gözetilmelidir. Bunun için de yapının bulunduğu yer ve içerdiği fonksiyonlar bakımından topluma hizmet edebilmesi, kültürel yapımıza ve ekonomik koşullara uygun olması gerekir.

Çok katlı binaların sayıları hızla artıyor. “Gökdelen” olarak da anılan bu binaların sürdürülebilir mimari örneği olarak inşa edilmesi mümkün müdür?

Gökdelenlerin de sürdürülebilir olması mümkün! Yüksek binaların mikroiklimsel düzeni değiştirmesi ve diğer yapılara gölge atması gibi olumsuz tarafları bulunuyor. O yüzden öncelikle bu olumsuzluklarının nasıl giderilebileceğine odaklanmalıyız. Örneğin yüksek bir bina, mimari formuyla mı sorun oluyor? Ya da köşeli olduğu için rüzgâr düzenini mi değiştiriyor? Bunun çözümü daha kıvrımlı şekle sahip binalar tasarlamaktır. Londra’da Norman Forster’ın yaptığı Swiss Rey Kulesi buna güzel bir örnektir.

Yüksek yapılarda enerji etkin donanım sistemlerinin seçilmesi zorunludur. Suyu da daha tasarruflu kullanabiliriz. Enerjisini doğal yollarla üreten sistemler entegre edebiliriz. Yenilenebilir enerji kaynakları; örneğin fotovoltaiik panel ve piller hızla ucuzluyor. Yatırımcılar bu konuda bilinçlenmeli.



Dr. Ayşin Sev kimdir?

15 yıldır mimarlık alanında akademik çalışmalarını yürüten Dr. Ayşin Sev, yüksek yapılar üzerine doktorasını yaparken tanıştığı ‘sürdürülebilir mimari’ kavramı üzerine uzmanlaştı. Sev, Mimar Sinan Güzel Sanatlar Üniversitesi Mimarlık Fakültesi’nde çalışmalarına devam ediyor.

“Sürdürülebilir mimari” uygulamaları çok mu pahalı?

Koşullara göre değişir. Bizde ithal teknolojiler ön plana çıktığı için maliyet artıyor. Söz konusu teknolojileri, Avrupa ülkelerine göre yüzde 12 ile 15 oranında daha pahalıya kullandığımızı söyleyebilirim. Aktif sistemler olarak adlandırılan ileri teknoloji ürünleri kullanmadan da birtakım yöntemler önerebiliyoruz. Binaların doğru şekillenmesi, güneşe göre konumlandırılması, doğal yollarla havalandırma kurulması ve açılabilir pencerelerin kullanılması gibi yöntemler çok da fazla maliyet gerektiren uygulamalar değildir.

Binaların çok ciddi enerji tüketimi var...

“Sürdürülebilir mimari” ilkelerinden biri de kaynak korunumudur. Doğal kaynak rezervleri tüketilirken, atık olarak doğa kirliliğine neden oluyor. Enerji tüketimini basit yöntemlerle aşağıya çekmeli ve yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelmeliyiz.

Su tasarrufu çok önemli

Sürdürülebilirliğin hesaba katılmadığı bir binada, küçük önlemlerle verimlilik artırılabilir. Örneğin, su bataryalarının tasarruflu olması çok önemli. Bu konuda E.C.A. markalı armatürler; neredeyse bina yaşına yakın kullanım ömrüne sahip olması ve suyu tasarruflu kullanması nedeniyle sürdürülebilirliğe büyük katkı sağlıyor.

Yapım ve kullanım aşamalarında çok su tüketiliyor. Oysa suyun tüketiminden değil, etkin bir şekilde kullanımından söz etmeliyiz.

Kültür mirasımız içinde yer alan tarihi yapıların sürdürülebilirliğinden söz edebilir miyiz?

Günümüze kadar ayakta kalmaları, doğal malzemeler içermesi ve içindeki insanlara zarar vermemesi nedeniyle, elbette “sürdürülebilir mimari” örneği olarak gösterilebilirler. Özellikle Mimar Sinan, tasarladığı yapıların sürdürülebilirliğine de büyük önem vermiştir.

Türkiye’de sürdürülebilirliğe örnek olarak gösterilebilecek yapılar var mı?

Son olarak Ümraniye’de Meydan Alışveriş Merkezi yapıldı. Sürdürülebilirlik ilkeleri büyük oranda dikkate alınarak tasarlanmış bir yapı. Örneğin yeşil çatılar kullanıldı.

Yeraltı ısısından yararlanıldı. Bütünüyle sürdürülebilir olmasa bile bu tür girişimler çok önemli. Herhangi bir konuttaki su tüketimini azaltmaya yönelik en ufak bir girişim bile çok önemli.

Elginkan Topluluğu’nu tanıyor musunuz? Sürdürülebilirlik anlamında nasıl değerlendirirsiniz?

Öğrencilik dönemimde stajımı Elginkan bünyesinde yaptığım için topluluğu yakından tanıyorum. Ne yazık ki o dönemde kurucunuz Ekrem Elginkan ile tanışma şansım olmadı. Ancak, kurumda onun getirdiği tasarruf ilkesinin nasıl özümseildiğini gördüm.

Bu ilke belki de sürdürülebilirliğin en temel ilkelerinden biridir. Üstelik bunu konfor ve sağlıktan ödün vermeden yapabilmek çok önemli.

Elginkan Topluluğu, enerji faaliyetleri içinde olmalı, örneğin yenilenebilir teknolojilerle ilgili çalışmalar yaparak bunları daha uygun maliyetle sunabilmeli. Mevcut kombi cihazlarının güneş enerji sistemleriyle entegre edilmesi bu anlamda güzel bir örnek. İnsanlara güzel örnekleri anlatmalıyız...



Tarihe kadın eli değdi

Türkiye’de restorasyon çalışmaları denildiğinde akla gelen ilk isimlerden biri, kuşkusuz Prof. Dr. Zeynep Ahunbay. Tarihi yapıların restorasyonunun sabır ve ince işçilik gerektirdiğini anlatan Ahunbay, kadınların bu konuda daha yetenekli olduklarını söylüyor.

Ortaokulda öğrenciyken babasıyla ziyaret ettiği Rumelihisarı’nda yürütülen onarım çalışmalarından etkilenen Prof. Dr. Zeynep Ahunbay, çalışmaların başında kadın mimarlardan biri olduğunu öğrenince bu alana yönelmeye karar vermiş. Ahunbay ile restorasyon çalışmalarının önemi, kadınların bu alandaki ağırlığının nedenlerini konuştuk.

Türkiye’de restorasyon çalışmalarının tarihi nereye kadar uzanıyor?

Aslında çok yeni olduğunu söyleyemeyiz. Vakıf eserlerin yapıldıkları dönemlerde, bunların onarımı için restorasyon mimarları istihdam edilirdi. Örneğin Süleymaniye Camii’nde su yolu veya kuşunlar için birtakım kadrolar istihdam edilmekteydi.

Ne var ki geleneksel iş yapış şekilleri, modern yöntemlerin ve çağdaş malzemelerin ortaya çıkmasıyla kopukluğa uğradı. Eski taş ve ahşap ustaları ya da kuşuncular yeni malzemelerle çalışmaya başladı. Aynı sanatları devam ettiren sanatçıları bulmak imkânsız hale geliverdi.

Artık çimento harcı kullanıldığı için Horasan harcı unutulup gitti. Peki, bu harcın kullanıldığı tarihsel yapılar nasıl onarılacak?

Peki, akademik restorasyon eğitimi ne zaman başladı?

Restorasyon eğitimi, Orta Doğu Teknik Üniversitesi’nde yüksek lisans eğitimi şeklinde başladı. Yıldız Teknik, İstanbul Teknik ve Mimar Sinan üniversitelerinde devam etti. Günümüzde pek çok yerde restorasyon eğitimi veriliyor.

İstanbul’daki tarihi yapılar sürdürülebilir hale getirilebilir mi?

Korumada amaç, yapıları gelecek kuşaklara kazandırmaktır. Dolayısıyla bugünkü kuşaklar olarak, geleceğimize binaların posasını bırakmamalıyız. Farklı amaçlarla kullanılan binaların uyumlu hale getirilmesi çok önemli. Bu değişim ve farklı kullanım şekilleri yapıyı çok fazla etkilememeli. Yapılan müdahalelerin az olması, çok fazla uçlara gitmemesi ve en önemlisi geri dönüşebilir olması çok önemli.

Prof. Dr. Zeynep Ahunbay kimdir?

1946 yılında Ünye’de dünyaya geldi. 1970 yılında İTÜ Mimarlık Fakültesi’nden yüksek mühendis mimar olarak mezun oldu. 1975 yılında Prof. Doğan Kuban yönetiminde yaptığı “Osmanlı Mimarlığında Sultan Ahmed Külliyesi ve Sonrası, 1609-1690” konulu doktora çalışmasını bitirdi. 1977-78 öğretim yılında İngiltere’nin York Üniversitesi’ne bağlı Gelişmiş Mimarlık Etütleri Enstitüsü’nde koruma konusunda yüksek lisans eğitimini tamamladı. 1980 yılında “İstanbul Medreseleri - Koruma ve Yeniden Kullanım Açısından Bir Değerlendirme” konulu tezi ile doçentlik unvanı aldı. İTÜ Mimarlık Fakültesi Restorasyon Anabilim Dalı öğretim üyesi olarak kariyerine devam ediyor. Ayasofya Müzesi ve Hasankeyf’te yürüttüğü çalışmalar sayesinde geniş kitleler tarafından tanındı.



Farklı amaçlarla kullanım, yapıların korunmasına yardımcı olur mu?

Elbette, bu zaten yurtdışında tarihi yapıların korunması yönündeki temel ilkelerden biridir. Çok sayıda şirket, hizmet verdiği tarihi yapıyı, onun ikonu haline getiriyor. Örneğin bir köşk, genel müdürlük haline getiriyor. İnsanlar oradaki güzellikte biraz da şirketin markasını görebiliyor. Bu anlamda tarihi yapılara sahip çıkılması oldukça sevindirici, diyebilirim.

Tarihi yapılardaki restorasyon çalışmalarında hangi yanlışlarla karşılaşılıyorsunuz?

Tarihi yapılarda onarımların yüzde 40 oranında kırarak yapıldığına şahit oluyoruz. Oysa böylesine değerli yerlere bu kadar çok zarar vererseniz; onarımı kaliteli yaptığınızı söyleyemezsiniz. Bir de çok fazla ihale açılıyor ve o kadar çok restorasyon yapılıyor ki, İstanbul’da bile kadrolar yetersiz kalıyor.

Yakın gelecekte kaybedebileceğimiz, kritik aşamaya gelen büyük anıtlarımız var mı?

Sivas’ta bulunan Divriği Ulu Cami bu durumda. Dünya kültür mirası listesinde olmasına rağmen, tartışmalar nedeniyle gerekli müdahaleler bir türlü yapılamadığı için yıkılma noktasına geldi. Oysa ortaçağın en değerli eserlerinden biridir.

Restorasyon uygulamalarında kadınların büyük bir ağırlığı var. Bunun temel nedeni nedir sizce?

Öncelikle mimarlık eğitimine büyük ilgi göstermeleri... Kadınların ince işe sabırlı olmaları ve uzun süreli çalışmaları başarıyla tamamlayabilmeleri bu alanda başarılı olmalarını sağlıyor. Çünkü restorasyon öncelikle sabır ister. İnce işçilik, bizim dünyamıza sanki daha yakın. İnce ince uğraşıp, onlarca dalda uzmanlaşırsınız ve topluluğa başıyla çalışır gibi ilerlersiniz. Titiz çalışabilmek, ince disipline sahip olabilmek bir toplum kültürüdür. Restorasyon, “Aman boş ver” yaklaşımı ile yapılabilecek bir şey değildir. Belki de bu nedenle kadın severek restorasyonu seçiyor.

Cumhuriyet tarihindeki restorasyon çalışmalarında kadınların nasıl bir rolü oldu?

Cumhuriyet tarihinde restorasyon ve mimari alanlarında kadınların çok fazla katkısı bulundu. Örneğin Topkapı Sarayı’nın ilk restorasyonunu yapan bilim insanlarının kadın olduğunu unutmayalım. Geçen yıl vefat eden Mualla Anhager ve Selma Oktay restorasyon denildiğinde aklıma za gelen en önemli isimlerdir.

Sizin restorasyona ilginiz ne zaman ve nasıl başladı?

Ortaokulda okuduğum yıllarda bir Japon prensi İstanbul’u ziyaret etmişti. Rumelihisarı’nda yapılan sunuma babamla gitmiştim. Hisarı bir bayan mimarın restore ettiğini öğrenince çok etkilendim. Günün birinde bir mimar olarak benim de böyle işler yapabileceğimi aklımdan geçirdiğimi hatırlıyorum. Cumhuriyet tarihi ve mimarlık geleneğimizde öne çıkan mimar kadınlarımız, toplum için çok güzel rol model haline geldi. ■

Kadınların gözünden mimari



Soluk alıp veren yapılar...

Yeşil binalara ilgi artıyor

Doğaya minimum zarar verilmesi ilkesiyle hayata geçirilen yeşil binalar sayesinde enerji ve su tüketimi azalırken, çalışanların verimi de büyük ölçüde artıyor.

Yeşil binalar, mimaride sürdürülebilirliğin en önemli unsurlarından biri. Son yıllarda özellikle büyük teknoloji merkezlerinin bu anlayış çerçevesinde tasarlandığını görüyoruz. Konunun uzmanı, "Sürdürülebilir Mimarlık" ödüllü Dr. Duygu Erten ile yeşil binalar üzerine konuştuk.

Yeşil bina, enerji tasarruf eden bir yapı mıdır, yoksa ötesi midir?

Tabii ki enerji tasarrufunun yanı sıra arazi seçimi, iç hava kalitesi, ulaştırma kolaylığı, çevre dostu olması gibi özellikleri de bulunmalı. Binanın inşaatında yenilenebilir enerji teknolojilerinin kullanılmış olması gerekiyor. Örneğin dere yatağına yaptığınız bir bina, her kriteriyle yeşil bina parametrelerini sağlasa bile arazi seçiminiz yüzünden binanız yeşil olmaz.

Çevreye olan negatif etkilerini büyük ölçüde azaltan binalara yeşil bina deniyor. Bu anlayış sa-

yesinde yüzde 30 oranlarında tasarruf sağlamak ve hava kirliliğini azaltmak mümkün. Yapılan araştırmalar yeşil binaların verimliliği de artırdığını gösteriyor. Öyle ki yeşil ofislerde çalışanların üretkenliği yüzde 2-16 arasında artıyor. Yapılan araştırmalar enerji kullanımında yüzde 30, su kullanımında yüzde 40, katı atıklarda ise yüzde 70'e kadar bir azalma sağlanabildiğini gösteriyor.

Mimari, hayatımıza bir çevre savaşçısı olarak girmiş oldu, diyebilir miyiz?

Aslında yaşanan tahribatta, sanayi sektöründen sonra inşaat sektörü sorumlu. Dolayısıyla çevre konusunda en olumlu gelişme de yine bu sektörlerdeki iyileştirmeler sayesinde gerçekleşebilir. Mimari, toplumsal dinamiklerin en rahat izlenebileceği alan olarak tarih boyunca her zaman önemli olmuştur. Mimari, topluma mekân aracılığıyla bir yaşam modeli de sunmakta ve bu anlamda bir sosyal sorumluluk da üstlenmektedir. Gezegenimizin karşı karşıya olduğu sorunların fark edilebilir şekilde arttığı günümüzde; mimarinin sorumluluğu da aynı ölçüde artmıştır. Mimarlar yeşil tasarımı standart hale getirdiğinde problemin yüzde 80'i çözülmüş olacak.

Bu yapılar inşaat firmalarına ne gibi artı değerler katıyor?

Yeşil bina yapmak, düşündüğü kadar maliyetli değil. Yapılan araştırmalar ortalama maliyet artışının ancak yüzde 1 ile 2 arasında kaldığını gösteriyor. Bu maliyet artışı binada yapılan iyileştirmeler sayesinde çok kısa zamanda geri dönüyor. Yeşil binalar, enerji ve su tasarrufu, inşaat sı-

rasında daha az atık üretme, sıvı ve katı atıkların yönetimi, dönüştürülmüş malzeme kullanılması, iç hava kalitesinin iyileştirilmesi, çalışanların yaşam kalitesinin yükseltilmesi ve üretkenliğin artışı, bununla beraber gelen çalışanların sağlık masraflarının ve binanın işletme masraflarının düşmesi ile de değer yaratıyor.

Bir bina, hangi kriterlerle yeşil bina olur? Türkiye'de bir bina, yeşil bina sertifikası alabilmek için hangi süreçlerden geçiyor?

Bir binanın çevre dostu olup olmadığının belirlenebilmesi için her yönüyle çevreye verdiği zararın incelenmesi gerekiyor. Bu konuda, uluslararası kâr amacı gütmeyen kuruluşlar yapının çevreye kurduğu ilişkisine yönelik sertifika veriyor. Bunlardan en bilinenleri Amerikan Yeşil Binalar Konseyi (USGBC) tarafından verilen LEED (Enerji ve Çevre Dostu Tasarımda Liderlik) sertifikası, İngiltere organizasyonu olan Bina Araştırma Kuruluşu (BRE) tarafından verilen BREEAM sertifikası ve Alman Yeşil Bina Konseyi'nin yeni çıkardığı DGNB sertifikasıdır.

Ekolojik hassasiyet taşımayan binalara göre maliyet ne kadar fazladır?

Bu yapılar, zaten yaklaşım olarak lükse kaçmayan ve ihtiyacı kadar tüketen yapılardır. Yapılan araştırmalar ortalama maliyet artışının yüzde 1-2 arasında olduğunu gösteriyor. Ancak bu maliyet artışı, binada yapılan iyileştirmeler sayesinde, çok kısa zamanda yatırımcıya ve bina sakinlerine geri dönüyor. Siemens'in 2008'de Gebze'de yaptığı ve LEED-Gold sertifikasına başvuran proje ekibi, maliyet artışının standart bir binaya göre yüzde 1 olduğunu açıkladı. Maliyetin büyük kısmı tasarım ve mühendislik için daha fazla zaman harcanması olduğundan, yeşil bina uygulaması yaygınlaştıkça, tasarım ve mühendislik çalışmaları standard hale gelecek ve maliyet düşecektir.

Türkiye'nin ilk sertifikalı binaları hangileridir? Halen ülkemizde kaç tane yeşil bina var?

Hollanda kökenli gayrimenkul yatırım ve geliştirme şirketi Redevco'nun Türkiye'de geliştirdiği tüm binalar çevre dostu bina olmaya aday. Siemens firması da yeni taşındığı Gebze Organize Sanayi Bölgesi'ndeki binası için Yeşil Bina Sertifikası (LEED-GOLD) aldı. Çevreye saygılı, iç hava kalitesi için sağlıklı ve maksimum enerji tasarrufu ile düşük işletme maliyetli bir bina ile birçok yeni tesise de örnek oluşturdu. ■

Dr. Duygu Erten kimdir?

İnşaat mühendisliği eğitiminin ardından ekolojik ve sürdürülebilir inşaat alanında uzmanlaşan Dr. Duygu Erten, yeşil sertifikasyon sistemlerine dair önemli birikime sahip. Profesyonel kariyerini uzun yıllar Amerika'da sürdüren Erten, yeşil binalarla ilgili birikimini bir dernek çatısı altında değerlendirmek için Çevre Dostu Binalar Derneği'nin (ÇEDBİK) kurucuları arasında yer aldı. Ekolojik binalar konusunda yurtiçi ve yurtdışında jürielerde yer alan, gazete ve dergilere yazılar yazan ve konferanslar veren Erten, yöneticiliğini yaptığı "Audubon Center" adlı proje ile Amerikan Mimarlar Enstitüsü'nden Sürdürülebilir Mimarlık Ödülü'nü de kazandı.

Banyolarda Akdeniz rüzgârı



Eserlerinde sadece Akdeniz'in renkleri ve balığına yer veren Engin Dalyancı, adı Bodrum ile anılmaya başlayan uluslararası bir sanatçı. Dalyancı, bugün özellikle seramik, porselen ve camda balığı kendi imzası gibi kullanıyor. Dünyanın pek çok yerinde ürünleri satılan Dalyancı'nın ürettiği cam lavabolar ise içinde barındırdığı Akdeniz havasıyla herkesi büyülüyor.

Yarattığı balık figürüyle markalaşan Engin Dalyancı'yı Bodrum'daki resim atölyesinde ziyaret ettik. Yerinde duramayan, eline geçen her malzemeden bir sanat eseri ortaya çıkartan etkileyici bir sanatçı... Ankara'da tamamladığı lisans eğitiminin ardından bir dönem Türk resminin ünlü ismi Adnan Turani'nin asistanlığını yapan Dalyancı, ünlü ressamın sanat hayatında ayrı bir yeri olduğunu anlatıyor.

Akademik hayatın rutininden hoşlanmadığını dile getiren Dalyancı, Akdeniz'in kendisini çektiğini ve bir anda Bilkent Üniversitesi'ndeki görevini bırakarak Bodrum'a taşınma kararı aldığını anlatıyor. O dönem resimlerinde, özellikle Bodrum Kalesi'ni figürleştiren Dalyancı, zamanla Akdeniz'i, güneşi ve balığı aynı potada eriterek bugün kullandığı soyut balık motifini elde etmiş.

Engin Dalyancı'nın balığı, yıllar içinde sadeleşerek bugünkü halini almış.

Sanatçı balığı tuvalden seramiğe, ahşaptan cama pek çok yüzeyde kullanmış. Önce dekoratif amaçlı tabaklar, fincanlar ve diğer aksesuarlar gelmiş... Sonra insanların tasarladığı ürünleri çok sevdiğini ve özellikle kendi hayatlarının bir parçası haline getirmek istediklerini fark etmiş. Bunun için günlük kullanıma yönelik ergonomik ürünler tasarlamaya başlayan sanatçı, günün birinde füz-yon tekniğini keşfetmiş. Camın boyanmasının ardından fırınlanmasına dayanan bu teknik, hem kullanım kolaylığı hem de göz alıcı renkleriyle tasarımcının ününü ülkenin sınırları dışına taşımış.

Kendini "Yaşamın yorgunluğunu vicık vicık boyanın hamurunda arayan bir insan" olarak tanımlayan Dalyancı, balığın ortaya çıkışını ise "Çizdiğim

balık benim kendi iç dünyam aslında. Balık, insanlardan kaçışımın bir simgesi. İnsanları, ancak gerçek yüzlerini gördüğümde resmedebiliyorum" diye anlatıyor.

Bugün, 1990'da yerleştiği Bodrum'un simgelerinden biri haline gelen Dalyancı, kullandığı tekniği şu şekilde anlatıyor: "Füz-yon, pencere camının yüksek ısıda eritilerek yeniden biçimlendirilmesi ve yüzlerce farklı nesneye dönüştürülmesini sağlayan bir teknik. Binlerce yıldır doğallığını koruyan camı, balıklarımıyla renklendirip biçimlendiriyorum."

Yurtiçi ve dışında 20'nin üzerinde sergi açan sanatçı, tasarımlarının üretimini "el yapımı" özelliğini bozmadan ihrac ediyor. Norveç, Hollanda,

Avusturya ve Yunanistan'a bayilikler veren Dalyancı, son resim sergisini ise İsviçre'de açtı. Camda sürekli yeni renkleri araştıran sanatçı, bugünlerde, askerlik yaparken Doğu illerinde öğrendiği kök boyayı cama uygulamaya hazırlanıyor. Dalyancı için lavabo ve aynalarının ayrı bir yeri var. Suyun aktığı cam yüzeyde, gezinir gibi duran balıklar ve sıcak renklerle insanların bayıldığını aktaran Dalyancı, lavabolar için E.C.A. marka armatür önerdiklerini de samimiyetle ekliyor: "Eserlerimin uzun ömürlü ve tasarımına yakışır armatürlerle kullanılması benim için çok önemli."

Balık, kaçışın simgesi

Ressam Engin Dalyancı, eserlerinde son derece basit çizimli, yalın ve sevimli balık figürünü kullanarak Bodrum'un adını tüm dünyaya duyurdu. "Balık, iç dünyamın, insanlardan kaçışımın bir simgesi aslında" diye konuşan sanatçının en büyük yardımcısı ise eşi Hatice Dalyancı.



FUAR

UNICERA Fuarı

7-11 Nisan 2010, İstanbul

Türk Seramik Sektörü'nü yılda bir kere toplu halde bir araya getiren Unicera 2010, Uluslararası Seramik ve Banyo Fuarı, Tüyap Beylikdüzü Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek. Sektörün en yeni ürünlerinin ve en yeni teknolojilerinin tanıtıldığı uluslararası ölçekteki fuar, 1988 yılından bu yana her yıl Nisan ayının başında düzenleniyor.

SERGI

Mimarlık Platformu

8-12 Nisan 2010, İstanbul

Yapı Endüstri Merkezi'nde düzenlenecek olan 'Mimarlık Platformu' başlıklı sergi, ülkemizden olduğu kadar dünyanın çeşitli ülkelerinden mimarların ürünlerini de bir araya getirecek. AIA üyeleri, TMMOB-Mimarlar Odası üyeleri, yapı sektörü temsilcileri, ilgili meslek disiplinlerinden kişiler ve öğrencilerin izleyeceği sergide yer almak için mimarlara, son 10 yıl içinde uygulanmış ve mimari olarak deneysel özellikler barındıran yapılarını paylaşmak üzere çağrıda bulunuluyor. Sergi, Yıldız Teknik Üniversitesi, TMMOB Mimarlar Odası ve Yapı Endüstri Merkezi'nin (YEM) desteğiyle Nisan 2010'da İstanbul'da gerçekleştirilecek ve 'İstanbul: Tarih, Kültür, Mimarlık Katmanları' başlığını taşıyan toplantı paralelinde düzenlenecek.

SEMPOZYUM

Uluslararası Sürdürülebilir Yapılar Sempozyumu

26-28 Mayıs 2010, Ankara

Gazi Üniversitesi'nden Avrupa Birliği Leonardo da Vinci Hayatboyu Öğrenme Programı Hareketlilik Projeleri çerçevesinde gerçekleştirilmiş olan 'Yapı Malzemelerinin Çevresel Etkileri Kapsamında Yaşam Döngüsü Değerlendirme Yönteminin İncelenmesi' projesinin ekibi, 26 - 28 Mayıs 2010 tarihleri arasında 'Uluslararası Sürdürülebilir Yapılar Sempozyumu' düzenliyor. İki yılda bir gerçekleştirilmesi planlanan etkinliğin amacı 'sürdürülebilir yapılar ve çevre', 'sürdürülebilir planlama', 'enerji ve çevre', 'çevre kirliliği ve denetimi' ve 'çevre politikaları ve uygulamaları' alanlarında geleceğe yönelik öngörülerin ortaya konması, tartışılması, çözümler üretilmesi ve yeni açılımlar sağlanması olarak ifade ediliyor.

EKODÜNYA 2010

27-30 Mayıs 2010, İstanbul

Yapı dünyası 2010 yılında, yapı fuarlarının yanı sıra, Mayıs ayında gerçekleştirilecek olan Ekodünya 'Ekolojik Yapı Malzemeleri, Yenilenebilir Enerji ve Çevre Dostu Binalar Fuar ve Kongresi'nde bir araya gelecek. Çevre dostu ürün ve hizmetlere olan talebi ve duyarlılığı artırmayı hedefleyen Ekodünya 2010, özel sektör, hükümet, yerel yönetimler, ulusal ve uluslararası sivil toplum kuruluşları, dernekler ve birliklerin bir araya geleceği, sektör ile ilgili gelişme ve yeniliklerin paylaşılacağı bir buluşma noktası olacak.

KONGRE

Hayatı yenilenebilir kılıyoruz

Birbirinin ayrılmaz parçası olan enerji ve inşaat sektörü, büyük bir çıkmaza girmek üzere.

Kaynaklar hızla tükenirken, insan sağlığını tehdit eden uygulamalar yaşam biçimimizi belirleyen konforla çelişiyor. Elginkan Topluluğu'nun kuruluş ilkelerinde yer alan "sürdürülebilirlik" ve "yenilenebilirlik" kavramları, her zamankinden daha fazla önem kazanıyor. Elginkan Topluluğu, sağlıklı büyümenin gereği olarak, tüm faaliyetlerinde çevre koruma bilinci ile hareket ederken, sürdürülebilir ürünleriyle topluma örnek olmaya da devam ediyor. "Artı 1" Dergimizin bu sayısında, hayatın yenilenme gücünü temsil eden baharın tüm renklerine yer vermek istedik.

